



## ESDER ÜYELERİNE 100 BİN TL'LİK EĞİTİM



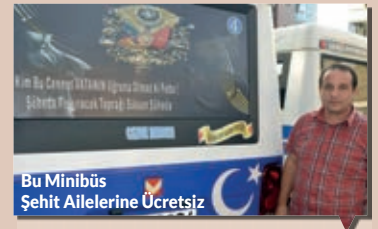
**KOSGEB Başkanı  
Recep Biçer:**

“Yapılacak Bir İşte Başarılı Olmanın Sırrı; Ahde Vefa, Akde Sadakat, Kârda Kanaat ve İmalâтта Dürüstlük”



**NEOVA Sigorta Genel  
Müdürü Özgür Bülent Koç:**

“Ülkemizde Sigortacılık Ülke Ekonomisinden Daha Fazla Büyüyen Bir Sektör”



**Fedakar Esnaftan;  
Şehit Ailelerine Destek,  
Teröre Tepki**

# Servet, karşılıksız da **paylaşabilmek** **demek**



Bu ülkenin paylaşmayı seven insanları için  
artık yepyeni bir katılım bankası var.

 **Ziraat Katılım**

Paylaştıkça daha fazlası



# ilci

## Kalitesiyle çiftliğimizden



Günlük Pastorize Süt Çeşitleri - Günlük Koyun Sütü  
Yoğurt - Süzme Yoğurt - Beyaz Peynir - Kaşar Peyniri  
Tulum Peyniri - Lor Peyniri - Tereyağı - Ayran



İlci Süt ve Süt Ürünleri  
Ankara Bölge Müdürlüğü  
Ger-San Sanayi Sitesi  
2308. Sokak No: 33  
Yenimahalle / ANKARA  
Tel: 0312 255 88 42  
Faks: 0312 255 88 41

İlci Tarım Hayvancılık Biyogaz  
Enerji Üretim San. ve Tic. AŞ.  
İlci Çiçekdağı Tarım İşletmesi  
Çiçekdağı/Kırşehir/Türkiye  
Tel: 0354 516 0 444  
Faks: 0354 516 0 440  
e-mail: ilci@ilcisut.com.tr

**ilci**

SÜT ve SÜT ÜRÜNLERİ

Bir İLÇİ HOLDİNG kuruluşudur.

[www.ilcisut.com.tr](http://www.ilcisut.com.tr)



# Sağlam Sokak'ta İşin Doğrusu

Sağlam Sokak'takiler koşulsuz şartsız hesap işletim ücreti ödemez.

İnternette EFT ve havale işlemlerinde koşulsuz şartsız ücret ödemez.

Onlar yaptıkları sözleşmelerde vade, oran ve koşulların değişmeyeceğini bilir.

Aldıkları ürünlerin maliyetlerini açık ve net olarak bilir.

Onlar daha çok harcamayı değil, tasarruf etmeyi bilir.

Detaylı bilgi almadan ürün ve hizmet satın almaz.

Çünkü onların sağlam bir yol arkadaşı var:  
Kuveyt Türk

İşin  
doğrusu

444 0 123  
www.isindogrusu.com.tr



**KUVEYTTÜRK**  
SAĞLAM BANKACILIK







TABIATIN  
EN KIYMETLİ VE  
EN NADİDE HAZİNESİ

*Beyaz İksir*  
Beyaz Çay





**ESDER**

**ESDER (Esnaf ve Sanatkarlar Derneği) ADINA  
İMTİYAZ SAHİBİ  
MAHMUT ÇELİKUS**

**GENEL YAYIN YÖNETMENİ  
TOLGA DİLEKÇİ**

**EDİTÖR  
TOLGA DİLEKÇİ**

**SORUMLU  
YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ  
MEHMET ÇETİN**

**YAYIN KURULU**  
PROF. DR. ARIF ERSOY  
PROF. DR. MAZHAR BAĞLI  
PROF. DR. OSMAN ALTUĞ  
PROF. DR. OYA AKGÖNENÇ  
DOÇ. DR. MUSTAFA ORÇAN  
MUSTAFA ÖZEL  
MURAT DURAN

**YÖNETİM ADRESİ:**  
İSTANBUL CAD. SOYDAŞLAR SK.  
NO: 19/6 KAT: 4 ULUS/ANKARA  
TEL: (0312) 310 47 97  
FAKS: (0312) 310 47 98  
www.esder.org.tr  
esnafvesanatkarlar@gmail.com  
esdergenelmerkez@hotmail.com

**GRAFİK - TASARIM:**  
İBRAHİM SAĞLAM - (0532) 460 96 41

**BASKI:** SALMAT BASIM YAYINCILIK  
AMBALAJ SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.  
SEBZE BAHÇELERİ CAD.  
ARPCIOĞLU İŞH. NO: 95/1  
İSKİTLER/ANKARA TEL: (0312) 341 10 24

**BASKI TARİHİ:** 31.08.2015  
YAYIN TÜRÜ: SÜRELİ YAYIN  
ISSN: 1306-2778

KEPENK dergisine gelen yazıların yayınlanma hakkı dergiyeye,  
yayınlanan yazıların sorumluluğu ise yazarlara aittir.  
Yazı ve resimler kaynak gösterilerek ictibas edilebilir.  
Dergimiz basın ve meslek ilkelerine uyar.

**ÜCRETSİZDİR**

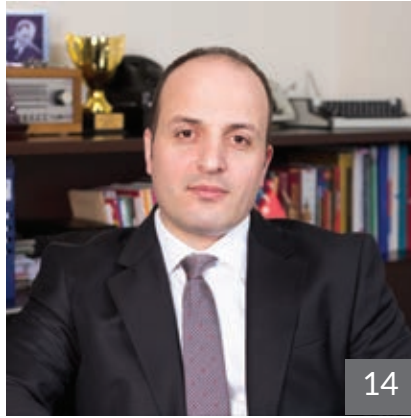
## REKLAM İNDEKSİ

ZİRAAT KATILIM BANKASI.....	Ön İç Kapak
ZİRAAT BANKASI.....	Arka İç Kapak
HALKBANK.....	Arka Kapak
İLCİ SÜT ÜRÜNLERİ.....	1
KUVEYT TÜRK.....	2
ÇAYKUR.....	3
NEOVA SİGORTA.....	6
DİVAİSİB TERMAL RESORT.....	13
BEYPAZARI MADEN SUYU.....	19
EMİN EVİM.....	35
AYDOĞANLAR.....	39
BYSHARING.....	43
CANSUYU.....	48

## İÇİNDEKİLER

8

# ESDER ÜYELERİNE 100 BİN TL'LİK EĞİTİM



14

BAŞKANDAN .....7

KAPAK KONUSU:  
ESDER ÜYELERİNE  
100 BİN TL'LİK EĞİTİM.....8

NEOVA SİGORTA GENEL MÜDÜRÜ  
ÖZGÜR BÜLENT KOÇ:  
ÜLKEMİZDE SİGORTACILIK ÜLKE  
EKONOMİSİNDE DAHA FAZLA  
BÜYÜYEN BİR SEKTÖR ..... 14

ESDER VE ANKARA KALKINMA AJASI  
TÜRKMEN VE SURİYELİ AİLELERE  
SOSYO-EKONOMİK İMKANLAR SUNUYOR..... 18



18



24





FEDAKAR ESNAF; TERÖRE TEPKİSİNİ ASKERE  
BEDAVA YEMEK VEREREK GÖSTERİYOR.....20

KOSGEB BAŞKANI RECEP BİÇER  
YAPILACAK BİR İŞTE BAŞARILI OLMANIN SIRRI;  
AHDE VEFA, AKDE SADAKAT, KÂRDA KANAAT  
VE İMALÂTTA DÜRÜSTLÜK.....24

KAYBOLAN MESLEKLER.....28

ESNAFTAN ÖRNEK DAVRANIŞ.....29

MELAHAT TEYZE BİR GÜNDE  
1800 TL KAZANDI.....30

ETKİN YAŞAM MERKEZİ KURUCUSU  
AHMET DİLER.....32

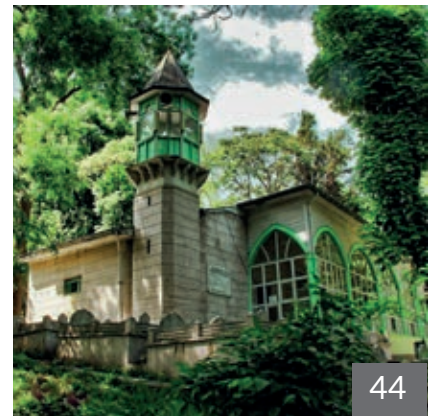
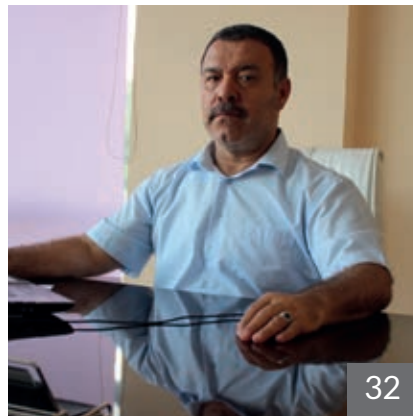
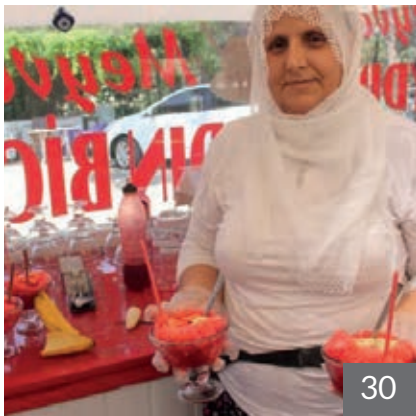
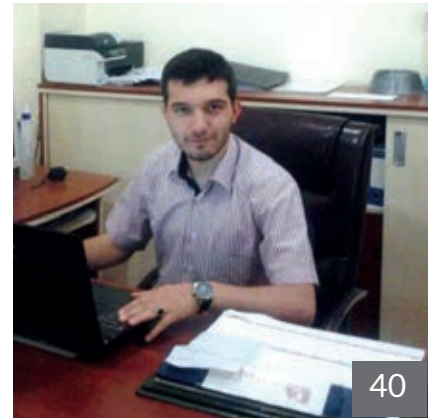
MUTLULUK ÜZERİNE  
ASLI ERSOY.....36

OF ESDER'DEN İFTAR PROGRAMI.....38

SİTELERDEN YÜKSELEN MARKA  
DENLİ AHŞAP.....40

HUKUK ETİĞİ  
DR. GÜLRİZ UYGUR.....42

KARADENİZİN RUHU: SAMSUN.....44



**NEOVA**' dan yeni bir hizmet!  
SİGORTA

WWW.  
**hasarliaracsatis**  
.com

“hasarlı araçları doğrudan satın alabileceğiniz yeni adresiniz”



**GÜVENLİ SATIŞ**  
**ÜCRETSİZ ÜYELİK**  
**ŞEFFAF İHALE SİSTEMİ**  
**EKONOMİK ARAÇ ALIM**



# GENÇ GİRİŞİMCİLERİ TİCARİ HAYATA HAZIRLIYORUZ!

Girişimcilik; çok basit ifade ile kendi işini kurmak bir iş yeri sahip olmak demektir. Geniş manada girişimcilik; olanı sorgulamak, potansiyelinin tamamını ortaya koymak, düşünülmemeyeni, yapılamayanı gerçekleştirmek, bir kopya olmamak, vizyoner olmaktır.

Girişimcide olması gereken başlıca özellikler; kabul edilebilir riskleri göze almak, yenilikçilik, kendine güvenme, planlı hareket, ileriye görme, hayal gücü, çalışkanlık.

Yapacağımız işlerde iş planı, işin tanımlanması, pazarlama stratejileri, çalışma ve organizasyon şekli ve mali düzenlemeler mutlak gerekliliklerdir.

## Ticaretin yeni adı E-Ticaret!

Alibaba.com üzerinde 200 ülkeyi aşkın 3.5 milyon şirket faaliyet göstermektedir. Alibaba.com'un ihracatçıların başka ülkelerdeki alıcılarıyla iletişime geçebilmeleri için gereken

önemli bilgileri yönetebilmelerini sağlayan birçok sanal ürünü bulunmaktadır. Ayrıca müşteriler ürünlerini fotoğraflar ve açıklamalarla birlikte kategorilere göre sıralanabildiği, her müşterinin şirket profilini oluşturabileceği, iletişim bilgilerinin bulunduğu bir çeşit sanal showroom şeklinde mini-site sahibi olabilmektedir.

Girişimcilerimize Ahilik ruhu, kültürü de aktarıyor. Ahilik felsefesi benimsetilerek manevi dolulukla eğitim verdik. Bugün medeniyetimizin temeli olan sevgi, kardeşlik, üretim ve paylaşım geleneklerini de aktarıyoruz. Yalnızca teknik, uygulamalı eğitimler vermiyoruz. İşin manevi boyutu her zaman ESDER için önemlidir.

## 2500 Genç Girişimci Yetiştirdik!

Bu yıl 2500'ü aşkın girişimciye eğitim verildi. Bunların yeni dükkan açma oranları ise yüzde 78 civarında olmuştur. Bu oranın artırılması için yeni projemiz olan "Ticaret cesaret, bilgi ve tecrübedir."i onaya koyacağız. Ticarete yol almış duayenlerimizi, Genç Girişimcilerimizle buluşturacağız. Onların tecrübelerinden gençlerimizi istifade ettireceğiz.

**MAHMUT ÇELİKUS**  
ESDER GENEL BAŞKANI



# ESDER ÜYELERİNE

# 100 BİN TL'LİK EĞİTİM







Mahmut Çelikus  
ESDER Genel Başkanı



Süleyman İslamoğlu  
KOSGEB Başkan Yardımcısı

**Esnaf ve Sanatkarlar Derneği (ESDER) üyelerine, Girişimcilik Sertifika Programı kapsamında eğitim verildi. KOSGEB ve ESDER tarafından ortaklaşa gerçekleştirilen eğitim programı 15 gün boyunca devam etti. Program sonunda eğitim alan ESDER üyelerine Girişimcilik Sertifikaları verildi.**

Daha önce de KOSGEB'le ortaklaşa çalışma yürüterek çok sayıda insanın Girişimci olmasına olanak sağlayan ESDER, bu yıl da geleneğini bozmadı ve kendi üyelerinden oluşan gruplara Girişimcilik Sertifika Programı düzenledi.

İçişleri Bakanlığı ile birlikte yürütülen "Girişimci Gençlik Gelişen Türkiye" projesi kapsamında gerçekleştirilen eğitim programları, yıl boyunca ülke genelinde bulunan ESDER şubelerince ve Ankara'da bulunan ESDER Genel Merkezi'nce gerçekleşti. Genel Merkez

tarafından düzenlenen eğitim programına 30 kişilik üye grubu katıldı. 3 kez tekrarlanan eğitimlerde toplamda 90 kişilik yeni girişimci üyeleri kurs aldı. Altındağ Halk Eğitim Merkezi binasında gerçekleşen eğitimleri Girişimcilik Eğitim Uzmanı Şayan Ercil verdi. Kurslarını başarıyla tamamlayan geleceğin girişimcileri her kurs sonunda yapılan KOSGEB Başkan

Yardımcısı, KOSGEB uzmanlarının katılım gösterdiği sertifika törenleriyle belgelerini aldı. ESDER Genel Başkanı Mahmut Çelikus sertifika törenindeki konuşmasında ülkemizin genç girişimcilere, farklı fikirleriyle ihtiyacı olduğunu belirterek ahiliğin önemine dikkat çekti.

Sertifika töreninde konuşan KOSGEB Başkan Yardımcısı Süleyman





İçişleri Bakanlığı ile birlikte yürütülen “Girişimci Gençlik Gelişen Türkiye” projesi kapsamında gerçekleştirilen eğitim programları, yıl boyunca ülke genelinde bulunan ESDER şubelerince ve Ankara’da bulunan ESDER Genel Merkezi’nce gerçekleşti. Genel Merkez tarafından düzenlenen eğitim programına 30 kişilik üye grubu katıldı. 3 kez tekrarlanan eğitimlerde toplamda 90 kişilik yeni girişimci üyeleri kurs aldı. Altındağ Halk Eğitim Merkezi binasında gerçekleşen eğitimleri Girişimcilik Eğitim Uzmanı Şayan Ercil verdi. Kurslarını başarıyla tamamlayan geleceğin girişimcileri her kurs sonunda yapılan KOSGEB Başkan Yardımcısı, KOSGEB uzmanlarının katılım gösterdiği sertifika törenleriyle belgelerini aldı. ESDER Genel Başkanı Mahmut Çelikus sertifika törenindeki konuşmasında ülkemizin genç girişimcilere, farklı fikirleriyle ihtiyacı olduğunu belirterek ahiliğin önemine dikkat çekti.

İslamoğlu, Uygulamalı Girişimcilik Eğitimlerine katılarak başarı gösteren girişimcileri tebrik etti ve bundan sonraki süreçte de kuracakları işletmelerin başarılı bir şekilde sürdürmelerini temenni etti.

### AHİLİK, KOSGEB GİRİŞİMCİLİK EĞİTİMLERİ İLE DESTEKLENİYOR

Sertifika töreninde konuşan KOSGEB Başkan Yardımcısı Süleyman İslamoğlu, Uygulamalı Girişimcilik Eğitimlerine katılarak başarı gösteren girişimcileri tebrik etti ve bundan sonraki süreçte de kuracakları işletmelerin başarılı bir şekilde sürdürmelerini temenni etti. Çok farklı alanlarda KOSGEB desteklerinin bulunduğunu ifade eden İslamoğlu, girişimcilik eğitimlerinin bu farklı alanlardan bir tanesi olduğunu belirtti.

Girişimcilik eğitimleri sonrasında kurulacak işletmelerle birlikte KOSGEB sürecinin devam ettiğini anımsatan İslamoğlu, KOSGEB’e kayıtlı 800 bine yakın KOBİ’nin bulunduğunu, Türkiye’de ise yaklaşık 3.5 milyon işletmenin faaliyet gösterdiğini sözlerine ekledi. Bu işletmelerin %99’undan fazlasının KOBİ statüsü taşıdığını hatırlatan İslamoğlu, girişimcilerin yeni kuracağı işletmelerin ise büyükler kategorisinde yer almasını temenni ettiklerini kaydetti.

YouTube’nin kuruluş hikâyesine değinen İslamoğlu, bu fikrin geçmiş zamanda da düşünülüp uygulamaya geçirilmeye çalışıldığını ancak o günkü imkânların buna elvermediğini belirterek, sürecin 2005 yılına sarktığını ve bu bağlamda da zamanlamanın önemine vurgu yaptı.

Piyasaya ne zaman girileceğinin iyi bilinmesi gerektiğini dile getiren KOSGEB Başkanı, KOSGEB’in girişimcilik eğitimlerinde bu ve benzeri konuların ele alındığını, iş planı sayesinde çeşitli öngörülerin girişimcilerin kafasında oluşmasını amaçladıklarını sözlerine ekledi.



Gönüllü danışmanlık hizmetinin başlayacağını kaydeden İslamoğlu, yeni girişimcilerin işletmelerini kurduktan sonra bu danışmanlık sisteminden faydalanmasını gerektiğini kaydetti.

KOSGEB Girişimcilik Destek Programı kapsamında bugüne kadar 340 bin kişinin girişimcilik eğitimlerinden faydalandığını belirten İslamoğlu, bu kişilerden 21 bininin ise kendi işini kurduğunu ve bunlara 345 milyon liraya yakın kaynak aktarıldığını ifade etti.

ESDER Genel Başkanı Mahmut Çelikus ise kalfalıktan ustalığa geçişin geçmişten günümüze sürecini değerlendirerek, eskiden bu işlerin bir ritüeli olduğunu belirtti.

Kalfalıktan ustalığa geçiş sürecinde sadece usta olmamanın bu iş için





yeterli olmadığını kaydeden Çelikus, ahlakende o iş için yeterlilik kazanılması gerektiğini ifade etti.

Esnaflığın, ticaretten sonrada bir ahbablık, bir sevgi oluşturmak olduğunu dile getiren Çelikus, eskiden sadece söz ile iş yapıldığını belirtti.

Girişimci olma fikrinin bugün için önemli bir olgu olduğunu söyleyen Çelikus, ticaret hayatına atılmanın önemine değindi.

Esnaf ve sanatkârlar olarak devletin sıcak yüzü olan KOSGEB'i yanlarında görmekten duydukları memnuniyeti dile getiren Çelikus, girişimcilğe verilen önemden dolayı KOSGEB'e teşekkürlerini belirtti.

Önceki yıllarda da bu eğitimleri çok sayıda üyesinin almasını sağlayan ESDER, yine önemli bir çalışmanın altına imzasını atmış oldu. Bu yıl Türkiye genelinde verilen eğitimlerde yüzlerle insan Girişimcilik Sertifikası sahibi oldu. Böylece, kendilerine işyeri açmak isteyen üyelerine ESDER önemli bir imkân





Mahmut Celikus  
ESDER Genel Başkanı



Süleyman İslamoğlu  
KOSGEB Başkan Yardımcısı

> sağlamış oldu. KOSGEB uzmanlarının denetiminde gerçekleştirilen eğitim programlarında, bir girişimciye bulunması gereken bütün bilgiler ESDER üyelerine verildi. Ayrıca kurumsal kimliğe uygun hareket etmenin yöntemleri, üretim-hammadde gibi girdi maliyetlerinin yönetimi ve diğer işletmelerle olan ilişkiler de eğitiminin konuları arasındaydı.

### VE BİR İŞLETMENİN OLMAZSA OLMAZI PAZAR ARAŞTIRMASI...

ESDER üyelerine verilen eğitimlerde, Girişimcilik Eğitmenleri'nin üzerinde fazlaca durduğu konu pazar araştırması oldu. İşletmeler ürettikleri ürünleri satabilmek için hangi ürünün nerede ve ne şekilde satılması gerektiğini iyi bilmeliydi. Kaliteli ürün üretmek önemliydi

ama üretilen ürünün satılması da en az kaliteli ürün üretmek kadar önemliydi. Bu anlayışla ESDER üyelerine Pazar Araştırması ve Pazarlama Teknikleri eğitimi de verildi. Eğitimlere sürekli olarak katılan ve 15 gün süren bu kapsamlı eğitimi alan ESDER üyeleri eğitimin sonunda aldıkları sertifika ile yeni Girişimci adayları oldular.

### BUNDAN SONRAKİ HEDEF İYİ BİR GİRİŞİMCİ OLMAK...

Aldıkları eğitimle işyeri açabilmenin ve iyi bir girişimci olabilmenin püf noktalarını öğrenen ESDER üyeleri, sahip oldukları sertifikaları ile neler yapabilecekleri konusunda fikir yürüttüler. Gerek ESDER'den, gerek KOSGEB'den gerekse de kendilerine eğitim veren Eğitmenlerinden destek alan çiçeği burnunda girişimci üyeler, en doğru kararı

vermek ve iyi bir işletme sahibi olmak için nasıl bir yol izlenmesi gerektiği üzerinde durdular. İnceleyip sık dokudukları çalışma dönemin sonunda hazırladıkları iş projelerini KOSGEB'e sunmak için hazırlıklarını bitirdiler.

### KOSGEB NASIL BİR DESTEK VERECEK?

Eğitimlerini tamamlayan ve eğitimlerin sonunda Girişimcilik Sertifikası'nı almaya hak kazanan ESDER üyeleri, KOSGEB tarafından girişimcilere tanınan hibe ve faizsiz geri ödeme imkânlarından faydalanabilmek için projelerini hazırlayarak KOSGEB'e sunmaya hazırlanıyorlar. KOSGEB, ilk defa işletme kuracak olan yeni girişimcilere yönelik 36.000 TL'lik hibe desteği ve 70.000 TL'lik faizsiz geri ödeme desteği sağlıyor. ESDER, bu önemli desteği daha fazla üyesine alılabilmek için sürekli eğitim programları düzenliyor. Böylece eğitimlerini tamamlamış ve Girişimcilik Sertifikası almaya hak kazanmış olan ESDER üyelerinin KOSGEB'in sunduğu bu desteklerden yararlanması sağlanmış oluyor. Bu yönüyle bakıldığında ESDER, birçok kurumun göz ardı ettiği ekonomik destekleri kendi üyelerine sağlamış oluyor.







# DİVAİSİB TERMAL RESORT HOTEL & SPA

Tel: 0.384 471 22 44 (Pbx) Fax: 0.384 471 22 77  
Kaplıca Mevkii Kozaklı / Nevşehir  
[www.divaisib.com](http://www.divaisib.com)



NEOVA SİGORTA GENEL MÜDÜRÜ  
ÖZGÜR BÜLENT KOÇ:

# ÜLKEMİZDE SİGORTACILIK ÜLKE EKONOMİSİNDEN DAHA FAZLA BÜYÜYEN BİR SEKTÖR



NEOVA Sigorta  
Genel Müdürü  
Özgür Bülent Koç

“ Şu an itibariyle Şirketimiz 10 bölge müdürlüğü, 1200 acente ve 3 katılım bankası acenteliğiyle çalışmakta olup, sektörün ilk hayat dışı katılım sigorta şirketi olarak faaliyetine devam etmektedir.

#### Okuyucularımız için kendinizi tanıtır mısınız?

İsmim Özgür Bülent Koç. 19 yıldır sigorta sektöründe çalışmaktayım, son 6 yıldır da Neova Sigorta'nın Genel Müdürlüğünü yapmaktayım. ODTÜ Endüstri Müh. Mezunuyum, evli ve üç çocuk babasıyım.

#### Neova Sigorta'yı dünden bugüne okuyucularımız için anlatır mısınız?

Şirketimizin kuruluş fikri 2008 yılına dayanıyor. 2004 yılında özel finans kurumları katılım bankalarına dönüştükten sonra, aynı katılım bankacılığı prensiplerine paralel olarak “katılım sigortacılığı” yapma fikri grubumuz tarafından geliştirildi ve bu amaçla Şirketimiz kurulmuş oldu. 2009 yılında



yapılan hazırlık çalışmaları ve alınan lisanslardan sonra 2010 yılında üretim yapılmaya başlanmış oldu. Şu an itibarıyla Şirketimiz 10 bölge müdürlüğü, 1200 acente ve 3 katılım bankası acenteliğiyle çalışmakta olup, sektörün ilk hayat dışı katılım sigorta şirketi olarak faaliyetine devam etmektedir.

### Ülkemizdeki “katılım sigortacılığı” nasıl başladı ve gelişmekte, ve diğer konvansiyonel sigortadan farkları nelerdir?

Aslında sigortacılık mevzuatı açısından bakıldığında bir iki ufak mevzu hariç önceden de katılım sigortacılığı prensiplerinin önünde bir engel yoktu. Ancak en önemli problem toplanan paralardan elde edilecek yatırım gelirlerinin değerlendirilmesiydi. Katılım bankaları döneminden önce biliyorsunuz bu kurumlar Özel Finans Kurumlarıydı ve banka olarak kabul edilmiyordu. O dönemde biz paramızı bu kurumlara yatırdığımızda varlık olarak kabul edilmiyordu, yani sigorta işinden elde ettiğimiz fonları faizsiz enstrümanlarda değerlendirme şansımız yoktu. 2004 yılından sonra bu kurumlar katılım bankalarına dönüşünce ve bu bankalarda tutulan fonlar da varlık olarak kabul edilmeye başlanınca faizsiz yatırım geliri elde etme fırsatı doğmuş oldu.

Bunlara ek olarak 2007 yılında yürürlüğe giren sigorta kanunuyla birlikte katılım sigortacılığı yapmanın önünde herhangi bir engel kalmadı. Grubumuz da bu dönemde Neova'yı kurmayı planladı ve harekete geçti.

Bizden sonra 2014 yılında iki katılım bankasının ortaklığıyla, yine katılım sigortacılığı prensipleriyle çalışan Katılım emeklilik ve hayat sigorta şirketi kuruldu ve sadece kurucu iki banka aracılığıyla ürünlerini satmaya başladı. Daha sonrasında ise bazı konvansiyonel sigorta şirketleri hem hayat dışı,



hem de hayat ve emeklilik alanlarında “faizsiz pencere” şeklinde hizmet sunmaya başladılar.

Katılım sigortacılığının konvansiyonel sigorta şirketlerinden farklarını açıklamak gerekirse şöyle söyleyebiliriz: Katılım Bankasıyla normal banka arasındaki farklar gibi. Sigorta hizmetine prim ödeme ve hasar hizmeti alma şeklinde basit olarak bakarsanız iki tür şirket de aynı hizmeti veriyor. Ancak Katılım Sigortacılığının arkasında farklı prensipler var. Konvansiyonel sigortadan farklı olarak katılım sigortacılığında; i) Toplanan fonlar tamamen faizsiz yatırımlarda değerlendiriliyor, hiç bir şekilde faiz geliri havuza girmiyor. Kazanılan bir mahkeme sonucunda mecburen elde edilen bir faiz geliri varsa da bağış yoluyla havuzdan çıkartılıyor; ii) Fıkha göre yasak olan her türlü ticaretin ya da işlemin yapıldığı yerler sigortalanmıyor, dolayısıyla havuza bu işletmelerin primleri girmiyor; iii)

Şirket kendi içinde sermayedarın parasıyla sigortalıların parasını ayrı havuzlarda tutuyor, dönem sonunda sigortalıların parasında giderlerden ve rezervlerden sonra fazlalık olursa, bu para sermayedara verilmiyor. Bunun yerine ya sigortalı adına yatırıma yönlendiriliyor, ileriye dönük karşılık olarak tutuluyor, bağış yapılıyor veyahut sigortalılara katılımları oranında kar iadesi yapılıyor, iv) Yapılan tüm işlemler ve sözleşmeler şirket bünyesinde faizsiz ekonomi üzerine uzman bir danışma kurulu tarafından denetleniyor ve uygunluk veriliyor. Kurul tarafından uygunluk verilmeyen işlemler yapılmıyor.

### Peki katılım sigortacılığına olan ilgiyi nasıl buluyorsunuz? Ya da sigortaya ülkemiz insanının katılım prensipleri açısından bakışı nasıl?

Ülkemiz insanı genel olarak kendisine alternatif sunulduğunda



“ Öncelikle en etkili dağıtım kanalları-  
mız olan katılım bankala-  
rındaki büyüklüğümüzü  
artırmayı hedefliyoruz.  
Halihazırda biri münhasır  
üç katılım bankası acen-  
teliğimiz var. Bunlarla  
ilgili hedefimiz, münhasır  
çalıştığımız bankadaki  
sigorta büyüklüğünü artır-  
mak, diğer iki bankada ise  
toplam portföyden alınan  
payımızı artırarak müm-  
kün olduğunca münhasır  
hale gelmek.

yımızı artırarak mümkün oldu-  
ğunca münhasır hale gelmek. Bu  
arada dernekleşme faaliyetleri  
de yürütüyoruz, geçtiğimiz yıl  
Katılım Sigortacılığı Derneği'ni  
kurduk, yakında düzenleyeceğimiz  
seminerlerle adımızı daha çok  
duyuracağız.

> kendi önceliklerine göre değerlen-  
dirme yapıyor. Bazı müşterilerimiz  
var ki sadece bizimle çalışıyor,  
bizden önce sigorta yaptırmamış,  
biz yapamazsak da gidip başka  
yerden sigorta yaptırmıyor. Ancak  
bu kitlenin sayısı oldukça sınırlı.  
Genelde bizim müşteri kitlemiz,  
halihazırda sigorta yaptırmakla  
beraber, bizimle gelen katılım  
prensipli alternatifi tercih eden  
kitle. Bu kitle genelde katılım  
bankalarıyla çalışıyor, önüne gelen  
alternatifte bizi tercih ediyor.  
Sigorta konusuna ülkemizde fıkhi  
açıdan net bir bakış yok. Mecbu-  
ren yaptırıyorum diyen var, uygun  
değilse yaptırmam diyen de var. Bu  
konuda uzman kanaat önderlerinin  
ekseriyeti ise, önceden bu prensip-  
le çalışan şirket olmadığı için diğer  
şirketlerle çalışılmasına uygunluk  
vermiş ancak şimdi bu prensipleri  
uygulayan şirketlerin tercih edil-  
mesi gerektiğini söylüyor.

larındaki büyüklüğümüzü artır-  
mayı hedefliyoruz. Halihazırda  
biri münhasır üç katılım bankası  
acenteliğimiz var. Bunlarla ilgili  
hedefimiz, münhasır çalıştığımız  
bankadaki sigorta büyüklüğünü  
artırmak, diğer iki bankada ise  
toplam portföyden alınan pa-

### **Bundan sonraki süreçte katılım sigortacılığının yaygınlaşması için hedefleriniz nelerdir?**

Öncelikle en etkili dağıtım  
kanallarımız olan katılım banka-







Ülkemizde sigortacılık genelde ülke ekonomisinden daha fazla büyüyen bir sektör. Gelişmiş ülkelere kıyasla önümüzde hala katedilmesi gereken çok yol var zira ülkemiz nüfusu genç ve sigorta sektörüyle ileride daha çok tanışması bekleniyor. Öte yandan ülkemiz deprem başta olmak üzere bir çok riske maruz bir coğrafyaya sahip.

**Anlaşıldığı kadarıyla siz ve Katılım emeklilik, tamamen katılım sigortacılığı amacıyla kurulmuş şirketlersiniz. Ancak piyasada konvansiyonel olarak çalışıp katılım penceresi şeklinde ürünler geliştiren şirketler de var. Bunlar için ne dersiniz?**



Sonuçta yukarıdaki prensipleri uyguladığı ve uygulamaları denetlediği sürece bana göre problem yok. Ama genelde bahsettiğiniz pencere uygulamaları, katılım prensiplerinin uygulanmasının mümkün olmadığı ülkelerde mecburiyetten tercih edilen bir uygulama. Sonuçta katılım sigortacılığı bir ürün değil, bir sistemdir, bir prensipler bütünüdür. Bu sistemin sağlıklı büyümesini istiyorsak olaya sistem olarak yaklaşmalı, yatırım yaparak büyütmeliyiz. Aksi halde sadece bir ürün olsa katılım bankalarını da kurmaya gerek kalmaz, normal bankada bir pencere şeklinde ürün olarak devam ettirebilirdik.

**Ülkemizde sigortacılık sektörünün gelişimi yeterli düzeyde midir? Değilse çözüm önerileriniz mevcut mu?**

Ülkemizde sigortacılık genelde ülke ekonomisinden daha fazla büyüyen bir sektör. Gelişmiş ülkelere kıyasla önümüzde hala katedilmesi gereken çok yol var zira ülkemiz nüfusu genç ve sigorta sektörüyle ileride daha çok tanışması bekleniyor. Öte yandan ülkemiz deprem başta

olmak üzere bir çok riske maruz bir coğrafyaya sahip. Dahası, beklenen Marmara bölgesi depremi ülkenin yakın geleceğindeki en büyük risk. Dolayısıyla ülkemizin başta deprem olmak üzere tüm risklerini daha etkili biçimde yönetebilmesi için sigorta teminatını daha fazla kullanması gerekiyor. Bunu gerçekleştirmek ise çok kapsamlı ve uzun vadeli bir iş. Devlet ve özel sektör işbirliğiyle ülkemizin tabii afet risklerini sigorta yoluyla daha etkili yönetmesi gerekiyor. Bunun için de sigortalanma oranını artırmamız gerekiyor ki afetlerden en az zararlı çıkalım.

**Satış Pazarlama konusunda ne gibi çalışmalar yapıyor veya yapmayı planlıyorsunuz?**

Şirketimiz, müşterilerine ulaşmak için sektörün klasik dağıtım kanalları olan acente, broker ve bankaları kullanmaktadır. Ancak bu kanallara ek olarak önümüzdeki dönemde dijital ortam için de hazırlık yapmaktayız ancak şu an için önceliğimiz banka ve acentelerimizdir.





Mahmut Çelikus  
ESDER Genel Başkanı

Arif Şayık  
Ankara Kalkınma Ajansı Gn. Sekr.

## ESDER VE ANKARA KALKINMA AJASI TÜRKMEN VE SURİYELİ AİLELERE SOSYO-EKONOMİK İMKANLAR SUNUYOR

Son yıllarda yaptığı başarılı projelerle isminden sıkça söz ettiren Esnaf ve Sanatkarlar Derneği (ESDER), yeni bir projeyi daha hayata geçirmeye hazırlanıyor.

Ankara Kalkınma Ajansı işbirliği ile gerçekleştirilecek proje, iç savaşın gölgesinden kaçarak Türkiye'ye sığınan ve hayatını Ankara'da devam ettirmek zorunda olan Suriyeli Türkmen ve Arap ailelerin rehabilitesini konu alıyor. "Ahilik Ekseninde Göçmen ve Suriyeli Mültecilerin Sosyo-Ekonomik Hizmetlere Erişiminin Sağlanması" adı verilen proje toplam 9 ay sürecek. Yaşadıkları ağır yaşam koşulları sonrasında yeni bir hayata merhaba

diyen ancak bu yeni hayatın getirdiği zorluklarla mücadele kabiliyetine kolay alışamayan göçmen ve Suriyeli mülteci aileler, ESDER tarafından oluşturulan eğitim programlarıyla deyim yerindeyse yeniden doğacaklar.

Projenin işbirliği ortağı Ankara Kalkınma Ajansı'nın merkez binasında gerçekleştirilen imza töreninde, ESDER Genel Başkanı Mahmut Çelikus, ve Ankara Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Arif Şayık sözleşmeyi karşılıklı olarak imzaladılar. ESDER Genel Başkanı Mahmut Çelikus, imza töreninin ardından proje ile ilgili kısa bir açıklama yaptı.

### BU PROJE BİZİM VEFA BORCUMUZ

Çelikus; "Böyle bir projeyi ESDER olarak gerçekleştirmekten dolayı büyük bir mutluluk duyuyoruz. Akıl almaz bir şekilde yurtlarından uzaklaşmak zorunda kalan Suriyeli kardeşlerimize yardım etmek bizim asli vazifemizdir ve bu vazifemizi yerine getiriyoruz. Başka bir ifadeyle geçmişte kader birliği yaptığımız, Osmanlı Devleti sınırları içerisinde birlikte yaşadığımız Suriyeli kardeşlerimize olan vefa borcumuzu ödüyoruz.

Projemizle birlikte; bundan sonraki hayatlarını Türkiye'de geçirmek durumunda olan kardeşlerimize, yaşamlarını en iyi şekilde devam ettirebilmeleri için Türkçe eğitimi, kültürel kaynaşmayı sağlaması için Türk Kültürüne yönelik eğitim çalışmaları, ilmi eğitimler, çocuklara yönelik eğlenceli ve eğlenceli olduğu kadar da eğitici çalışmalar. Yaşadıkları bölgeyi iyi tanıyabilmeleri için çeşitli gezi faaliyetleri, daha önce yurtlarında yapmış oldukları mesleklere yönelik mesleki eğitim çalışmaları, el sanatlarının öğrenilmesine yönelik çalışmalar ve bunlardan çok daha fazla etkinliğimiz gerçekleştirilecek. Yine Esnaf ve Sanatkarlar olarak uzun yıllardır ülkemiz ve birçok Müslüman ülkede uyguladığımız Ahilik Kültürü Etkinlikleri ile bu kardeşlerimizi tanıştırmak, Osmanlı'nın geçmişte uyguladığı kültürel birlikteliğe katkı sağlamış olacağız.

Tekrar ifade etmeliyim ki; ESDER olarak vefa borcumuzu yerine getiriyoruz. İnşallah projemiz sona erdiğinde hedeflediğimiz noktaya gelir ve yüzlerce kardeşimizin gelecekteki yaşamlarına olumlu bir katkı sağlamış oluruz" dedi.

ESDER tarafından gerçekleştirilecek proje, 1 Ağustos 2015 tarihi itibarı ile başlayacak ve 9 ay sürecek.



## MADEN SUYU İÇİN, KALİTELİ YAŞLANIN



İnsan ne yerse ve nasıl yaşarsa hayatı da buna bağlı olarak şekillenir. Sağlıklı yaşamak, sağlıklı yaşlanmak için önemlidir. Vücudun ihtiyacı olan temel besinleri, mineralleri ve vitaminleri temin edip, spor yaparak da bunu desteklersek kaliteli yaşamış ve yaşlanmış oluruz.

Bir çok besinden tek seferde alamadığınız minerali, günde en az 2 şişe maden suyu içerek kazanmış oluruz. Diyet ve spor yapanlara özellikle maden suyu önerilir ki terleyerek kaybedilen su ve mineralleri kalori almadan, tek seferde vücuda alabilsinler.

### BOL KÖPÜKLÜ TÜRK KAHVESİNİN SIRRI

Kahveyi maden suyu ile yapmayı denediniz mi?

Kahvenizi bol köpüklü içmek için püf nokta; maden suyu. Türk kahvesini su yerine maden suyu kullanarak yaparsanız ve çok kısık ateşte iyice kaynadığından emin olana dek pişirirseniz, bol köpüklü ve eşsiz lezzeteki bir kahve elde edebilirsiniz.



Çoğu kişi Türk kahvesinin yanına maden suyu içmeyi tercih ediyor. Tam bir mineral deposu olan maden suyunu aynı zamanda, mutfakta değişik lezzetler yakalamak için yemeklerinizde de kullanabilirsiniz. Örneğin maden suyu kullanarak yaptığınız kek daha kabarık, poğaçalarınız daha yumuşak olur ve hemen bayatlamaz.

### MADEN SUYU İLE GELEN GÜZELLİK

Mineral bakımından zengin olan maden suları birçok pahalı kozmetik ürünlere alternatiftir. Dünyanın önde gelen kozmetik üreticileri bile maden suyu kullanmaktadır.

Maden suyu hem dıştan cilde sürüldüğünde hem de içildiğinde, ciltteki pürüzleri yok etmeye, yorgun ve solgun görünümü ortadan kaldırmaya cildi yenileyerek yaşlanmayı geciktirmeye yardımcı olmaktadır.

### Cildi yeniliyor, yaşlanmayı geciktiriyor...

Maden suyu, içimi ile sağlanan faydalarının yanı sıra cilde uygulandığında da cildi canlandırıcı ve gençleştirici bir etkiye sahiptir. Sabah ve akşam olmak üzere maden suyu ile yüzünüzü yıkadığınız ve kendi halinde kurumaya bıraktığınızda maden suyunun cildinizde yarattığı değişimi siz de görebilirsiniz.

Kıscacı maden suyu her an elinizin altında olan doğal bir güzellik iksiri.

**%100  
doğal**



*Her yaşta,  
keyifle, sağlıkla, güvenle...*



# FEDAKAR ESNAF; ŞEHİT AİLELERİNE DESTEK VEREREK TERÖRE TEPKİSİNİ GÖSTERİYOR

Terör örgütü PKK'nın güvenlik güçlerine yönelik artan saldırılar, Kahramanmaraşlı bir esnaf ilginç bir yöntemle protesto ediyor.

Asker ve polise yönelik saldırılara kayıtsız kalmayan esnaf, kebab salonuna gelen er ve erbaşlara ücretsiz kebab ve ızgara çeşitleriyle hizmet veriyor.

Merkez Dulkadiroğlu ilçesi Hayrullah Mahallesine 10 gün önce kebab ve ızgara salonu açan 25 yaşındaki Salih Arslantaş, terör olaylarına tepkisini koymak için bir kampanya başlattı. İş yerine gelen askerlere bedava hizmet veren esnaf, bu şekilde artan terör olaylarına tepkisini ortaya koyuyor. Dükkanın camına 'Askere yemek bedava' yazısı asarak kampanyanın duyurusu yapan Arslantaş,



örnek davranışıyla vatandaşların takdirini topluyor. Her gün şehit haberlerinin geldiğini aktaran Arslantaş, asker ve polisin canını hiçe sayarak ülkesi için feda ettiğini söyledi. Güvenlik güçlerinin büyük fedakarlık sergilediğini belirten Arslantaş: "Dükkanımızı yeni açtık. Son günlerde şehit asker, polis haberleri çok geliyor. Bu yüzden iş yerimize gelen er ve erbaşlara yemeklerimiz ücretsizdir. Onlar bizim için büyük fedakarlıklar yapıyor, canını veriyor, şehit oluyor. Bizde onun için böyle bir şey yapmaya karar verdik. İlgiden gayet memnunuz. İnsanlar takdir ediyor. Teröre karşıyız, askerimizi, polisimizi, devletimizi seviyoruz. Artık barış mı oluyor ne yapıyorlarsa bitsin artık." diye konuştu.

## TÜRKİYE'DE TERÖRE TEPKİ EYLEMLERİ

ESKİŞEHİR'de yaklaşık 5 bin kişi, PKK terörüne tepki için ellerinde Türk bayrakları ile yürüdü.

Sosyal paylaşım sitelerinde yapılan çağrı üzerine çok sayıda kişi Odunpazarı Meydanı'nda toplandı. Ellerinde Türk bayraklarıyla yürüyüşe geçen gruptakiler sık sık 'Kahrolsun PKK!', 'Şehitler Ölmez vatan bölünmez', 'Ne mutlu Türküm diyene', 'Eskişehir uyuma şehidine sahip çık', 'Her Türk asker doğar', 'Polise uzanan eller kırılсын' ve 'Mustafa Kemal'in askerleriyiz' şeklinde slogan attı. İki Eylül, Hamam Yolu ve Kıbrıs Şehitleri caddelerinden yürüyen kalabalığın sayısı katılımlarla 5 bine yaklaştı.





## NİĞDE'DE ŞEHİT AİLELERİNE ÜCRETSİZ AYAKKABI

Niğde'de bir ayakkabıcı esnafı, şehit ailelerine ücretsiz ayakkabı uygulaması başlattı.

Bor Caddesi Dışarı Cami karşısında ayakkabıcılık yapan Bahadır Yüce, yaptığı uygulamadan dolayı vatandaşlardan olumlu tepki aldığını belirtti. Esnaf Yüce, "Türkiye'nin içerisinde bulunduğu durumdan ve sürekli şehit haberlerinin gelmesinden şehit ailelerine destek amaçlı bir uygulama yapmak istedim. Yaptığım uygulamadan mem-



nunuz. Her esnafında yapmasını isterim" dedi.

Yüce, "Şehit ailesi olur, fakirler olur işte herkesin durumu belli herkesin yardımcı olması iyi bir şeydir. Bizde düşündük böyle bir şey yaptık. Gören vatandaşlar tebrik ediyor,



güzel bir uygulama yapmışsın diyorlar. Ben herkesin duyarlı olmasını ve başkalarının da bu şekilde duyarlı olmasını istiyorum" diye konuştu.

## ESNAFTAN ŞEHİT AİLELERİNE ÜCRETSİZ BALIK

Zonguldak'ın Ereğli ilçesinde bir balıkçı, şehit ailelerine ücretsiz balık veriyor.

Hazırlattığı bez afişi iş yerine asan ve sosyal medyada da paylaşan esnaf Yusuf Baykan, gelen şehit haberlerinin içini acıttığını ve şehit ailelerine katkı vermek adına böyle bir uygulamaya başladıklarını söy-



ledi. Baykan açıklamasında, "Son günlerde gelen şehit haberleri içimizi yakıyor. Biz de şehit ailelerine bir nebze destek verme adına iş yerimizde balıklarımızı şehit ailelerine ücretsiz yaptık. Tüm şehit ailelerini iş yerine bekleriz" dedi.

Vatandaşlar ise örnek bir davranış sergileyen esnafı tebrik etti.

## ESNAFTAN ŞEHİT AİLELERİ İÇİN ANLAMLI DAVRANIŞ

Bursa'da Kent Meydanı-Kaplıkaya hattında minibüs şoförlüğü yapan 38 yaşındaki Can Atçı, şehit ailelerini ücretsiz taşıyor.

20 yıldır minibüs şoförlüğü yapan Atçı, bu uygulamayı başlattığı için herkesin takdirini kazandığını belirterek, "Bizimki tamamen şehit ailelerine manevi destek, zaten şehit aileleri de bindikleri zaman bunu dile getiriyor. Bazen para vermeye çalışan oluyor, bu desteği verdığımız için teşekkür ediyorlar. Tek



amacımız manevi destek olmak, bundan bir beklentimiz yok" diye konuştu

Atçı, diğer müşterilerin olumlu tepkiler verdiğini, daha fazlasını yapmaya çalıştığını, bu uygulamanın yaygınlaşması gerektiğini ifade etti.

'Şehit ailesi' demelerinin yeterli olduğunu belirten Atçı, "Onları da bir şekilde teselli ediyoruz, sonuçta onlar da şehit annesi, şehit babası. Zaten bu onlar için bir gurur. İçimiz kan ağlıyor, diyecek bir şey bulamıyorum. İnşallah artık son bulur" diye konuştu.

## MALKARA'LI İKİ ESNAF ŞEHİT AİLELERİNDEN PARA ALMAYACAK

Malkara'da terörü lanetleyen iki esnaf, ortak aldıkları karar ile şehit ailelerinden para almayacak.

14 Kasım Caddesi üzerinde büfe işleten Üzeyir Özcan ve fotoğrafçılık işiyle uğraşan Uğur Sergen, örnek bir davranışta bulundu. İki komşu esnafı, son zamanlarda yaşanan terör olaylarından büyük üzüntü duyduklarını dile getirerek, şehitlerin acısını derinden hissettiklerini söyledi.

Şehit yakınlarının acılarını paylaştıklarını anlatan Üzeyir Özcan, "Terörün alçak yüzü, yine son günlerde kendisini gösteriyor. Gözü dönmüş hainler vatan evlatlarına

saldırıyor. Biz de gönlümüzde hissettiğimiz bu acıyı paylaşarak, bu hassasiyeti göstermek istedik. İşlettiğim büfeye gelen şehit ailele-

rinden yemek ücreti almayacağım" diye konuştu.

Fotoğrafçı Uğur Sergen ise, "Artan terör olayları bizi bir hayli üzdü. Acıyı paylaşmak milletçe hepimizin ortak görevi olduğunu düşünüyorum. Yakın zamanda açmış olduğum bu iş yerine uğrayan şehit ailelerinden, tüm fotoğraf hizmetleri için para almayacağım" dedi.





## TAKSİCİ ESNAFINDAN ÖRNEK DAVRANIŞ

Erzurum'da bir taksi durağı, bir şehit yakınının parasının çıkmadığını görünce şehit ve gazi ailelerini ücretsiz taşıma kararı aldı. Taksiciler aileleri cuma günü şehitlik ziyaretlerinde de yalnız bırakmayarak evlerine servis yapacak.

Erzurum'un Yıldızkent semtindeki Başkan Taksi durağı şoförleri, şehit ve gazi ailelerini ücretsiz taşıma kararı aldı. Aileleri istedikleri yere ücretsiz taşıyacak olan taksiciler, cuma günleri de şehitlik ziyaretinde bulunacak ailelere hizmet verecek. 3 taksilik durağın başkanı

Hakan Zengin, şehit ve gazi ailelerini ücretsiz

taşıma kararı almalarındaki nedeni şöyle anlattı: "Durak arkadaşlarımızla birlikte şehit ve gazi ailelerini ücretsiz taşıma kararı aldık. Bu kararı almamızdaki neden de bir gün şehit olan bir kardeşimizin yakını aracımıza bindi. İneceği zaman ücreti çıkmadı. Biz de bundan etkilenerak arkadaşlarımızla birlikte şehit ve gazi ailelerini ücretsiz taşıma kararı aldık. Cuma günleri de şehit aileleri evinden telefon açacaklar, biz onları evlerinden alarak şehitliğe götüreceğiz. Ziyaretleri boyunca onlara eşlik ederek tekrar evlerine geri götüreceğiz. Bunları yaparken de hiçbir talepte bulunmayacağız."

Zengin, ücretsiz taşımadan yararlanacakların şehit yakını veya gazi yakını olduğuna dair kart göstermeleri gerektiğini ifade

ederek, "Tek şartımız kimlik kartını göstermeleri gerekiyor. Bu kartı göstermeleri durumunda istediği yere götüreceğiz. Bu şartı da bazı uyanık geçinen insanların kendisini şehit yakınıymış gibi göstermeye çalışmasından dolayı koyduk" diye konuştu.



## MAĞAZASINDAKİ KIYAFETLERİ ŞEHİT AİLELERİNE ÜCRETSİZ DAĞITACAK

Kırşehir'de sattığı kıyafetlerin konu mankenliğini de yapan Sevilay Üzümcü kıyafet satışlarını şehit yakınları ve ailelerine yaşanan terör olayları nedeni ile ücretsiz hale getirdiğini söyledi.

"PAYIMA DÜŞEN ŞEYLERİ YAPMAYA KARAR VERDİM"

Üzümcü, yaşanan terör olayları nedeni ile kıyafet satışlarını şehit ailesi ve yakınlarına ücretsiz hale getirdiğini bildirdi. Son dönemlerde yaşanan terör olayları karşısında ne yapabilirim diye düşündüğünü ve elinden sadece şehit yakınlarına ücretsiz kıyafet satışı geldiğini anlatan Üzümcü, "Her akşam haber bültenlerinde askerimizin, polisimizin şehit haberlerini duymak beni ziyadesi ile üzmeye başladı. Ahi



Evran'ın diyarında ben de bir anne ve esnaf olarak kendi payıma bir şeyler yapmaya karar verdim" dedi.

"ŞEHİT YAKINLARINA ÜCRETSİZ"

Kıyafetlerini şehit yakınlarına ücretsiz sunduğunu açıklayan Sevilay Butik sahibi Sevilay Üzümcü, "Kıyafetlerimin tamamını şehit yakınlarına ücretsiz hale getirdim. Her gün akşam beni hüzne boğan haberler var. En azından kendi kendime şehit

olan evlatlarımız için yardımcı olmasam da ailelerine küçük bir katkı sunmak istedim. Bu nedenle de kıyafet satışlarımı şehit yakını olduğunu gösteren herkese ücretsiz vermeye karar aldım" diye konuştu.

"BU NOKTADA KENDİSİNE YÖNLENDİRECEĞİZ"

Yapılan duyarlı davranış karşısında duygulandığını anlatan Şehit Aileleri Kırşehir Dernek Başkanı Ahmet Beşkardaş ise, "Hanım kardeşimizin böyle bir davranış içerisinde olduğunu beni arayarak bildirmesi beni çok duygulandırdı. Keşke şehitlerimiz olmasa da esnafımız böyle davranışlar içerisinde olmasa idi, ama ben kardeşimiz ve şehit aileleri adına kendisine teşekkürü bir borç biliyorum.

KOSGEB BAŞKANI RECEP BİÇER:

# YAPILACAK BİR İŞTE BAŞARILI OLMANIN SIRRI; AHDE VEFA, AKDE SADAKAT, KÂRDA KANAAT VE İMALÂTTA DÜRÜSTLÜK



KOSGEB Başkanı  
Recep Biçer

*Bu ayki konuĐumuz  
KOSGEB Başkanı Recep Biçer  
Kepenk okurlarına bilgi verdi.*

**Okuyucularımız için ayın konuğu  
KOSGEB Başkanı Recep Biçer'i  
tanıyarak başlayalım?**

1967 yılında Ankara'da doğdum. Kastamonu ili Taőköprü ilçesi Yukarışehirören nüfusuna kayıtlıyım. 1989 yılında Ankara Üniversitesi, Siyasal Bilgiler Fakültesi, Ulusla-

rarası İlişkiler bölümünden mezun oldum. 1990 yılında Maliye Bakanlığı Stajyer Muhasebat Kontrolörü olarak göreve başladım. 1994 – 2004 yılları arasında Kontrolör, Baş Kontrolör olarak görev yaptım. 1996 – 1998 yılları arasında Northeastern University (Boston



ABD’de) İktisat Politikası ve Planlama dalında Lisansüstü öğrenim gördüm. 2002 – 2003 yıllarında kısa süreli olarak Sağlık Bakanı ve Maliye Bakanı Danışmanlığını yürüttüm. 2004 – 2006 yılları arasında Muhasebat Genel Müdürlüğünde Kamu Hesapları, Bilgi İşlem Uygulamaları/Projeleri ile Avrupa Birliği Projelerinden sorumlu Daire Başkanı olarak görev yaptım. 2006 – 2007 yılları arasında İslam Konferansı Teşkilatında İdari ve Mali İşler Daire Başkanı olarak çalıştım. 2007 Kasım – 2015 Ocak arasında Milli Piyango İdaresi Yönetim Kurulu Başkanlığı ve Genel Müdürlüğü görevinde bulundum. 28 Ocak 2015 tarihinden itibaren KOSGEB Başkanı olarak görev yapıyorum. Evliyim ve 3 çocuğum var.

#### **Esnaf ve sanatkara yapmış olduğunuz destekler ile ilgili bilgi verir misiniz?**

Ülkemizde Esnaf ve Sanatkâr kesimi, 488 meslek kolunda faaliyet gösteren ve faaliyeti sermayesinden ziyade bedeni çalışmasına dayanan, Türkiye Esnaf ve Sanatkârları Konfederasyonuna (TESK) bağlı bulunan 13 mesleki federasyon ve 82 birlik bünyesindeki 3.098 odaya kayıtlı Temmuz 2015 tarihi itibarıyla sayıları bir buçuk milyona ulaşan esnaf ve sanatkârdan oluşmaktadır.

Kurulduğu 1990 yılından 2009 yılı Eylül ayına kadar sadece İmalat sanayinde faaliyet gösteren işletmelere hizmet ve destek sağlayan KOSGEB’in, hizmet ve ticaret sektörlerinin de hedef kitlesine dâhil edilmesiyle, daha çok esnaf ve sanatkâra ulaşmasına olanak sağlamıştır. Bu amaçla organizasyonel yapısını yeni döneme uygun hale getiren KOSGEB’in veri tabanında kayıtlı KOBİ sayısı 800 bini aşmış olup bu miktarın yaklaşık %45’ini Esnaf ve Sanatkârlarımız oluşturmaktadır.

Esnaf ve sanatkâr kesimin eko-



nomik kriz, küreselleşmeden kaynaklanan yüksek rekabete uyum sağlayamama, yetersiz sermaye, gelenekçi ticari modeller, proje üretememe, tüketici tercihlerine cevap verememe, işbirliği ve kümelenme kültürünün eksikliği gibi sorunlarla karşı karşıya olduğu tespit edilmiştir. Bu sorunların çözümüne yönelik olarak, tüm paydaşların katkıları alınmak suretiyle, yapılan araştırmalar ve toplantılar neticesinde 7 öncelik, 30 tedbirden oluşan Esnaf ve Sanatkârlar Değişim, Dönüşüm, Destek (3D) Strateji Belgesi ve Eylem Planı (ESDEP) Yüksek Planlama Kuru-



Esnaf ve Sanatkârlara KOSGEB

Destek Programları kapsamında 2010 yılından bu yana 18 binden fazla Esnaf ve Sanatkâra 227 milyon TL’si geri ödemesiz, 22 milyon TL’si ise geri ödemeli olmak üzere toplam 250 milyon TL’ye yakın destek sağladık.





> Lunca 09.04.2010 tarihinde kabul edilmiştir.

Bununla birlikte, 15 Haziran 2010 tarihli Resmi Gazete’de yayımlanan KOSGEB Destek Programları Yönetmeliği bir çerçeve yönetmelik olarak yürürlüğe alınmış ve kısa sürede Genel Destek Programı, KOBİ Proje Destek Programı, Tematik Proje Destek Programı, Girişimcilik Destek Programı, Ar-Ge, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı, İşbirliği - Güçbirliği Destek Programı 2010 yılında KOBİ’lerin kullanımına sunulmuştur. 2011 yılı ortalarında devreye alınan Gelişen İşletmeler Piyasası KOBİ Destek Programı ile yürürlükte olan destek programı sayısı yediye çıkmıştır. Bu programlarımızdan esnaf ve sanatkârlarımız da yararlanabilmektedirler.

Esnaf ve Sanatkârlara KOSGEB Destek Programları kapsamında 2010 yılından bu yana 18 binden fazla Esnaf ve Sanatkâra 227 milyon TL’si geri ödemesiz, 22 milyon TL’si ise geri ödemeli olmak üzere toplam 250 milyon TL’ye yakın destek sağladık.

Son dönemde ise Girişimcilik Destek Programı dâhilinde yürüttüğümüz Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri kapsamında Yeni Nesil

Esnaf ve Sanatkârların yetişmesine katkı sağlamaktayız.

#### **ESDER-KOSGEB ortaklığında düzenlenen Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri hakkında bilgi verirsiniz?**

Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri, girişimcilik kültürünü yaygınlaştırmak ve girişimcileri iş planı kavramı ile tanıştırmak için başarılı işletmelerin kurulmasını sağlamak amacıyla verilmektedir. Eğitim sonunda girişimci adaylarının kendi iş fikirlerine yönelik iş planlarını hazırlayabilecek bilgi ve deneyimi kazanmaları hedeflenmektedir.

Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi aşağıda belirtilen dört ana modülden oluşan toplam 70 (yetmiş) saatlik sınıf içi ders ve atölye çalışmalarını kapsamaktadır.

Uygulamalı Girişimcilik Eğitimlerini tamamlayarak eğitime katıldığını belgeleyen girişimcilerin eğitimi tamamladıktan sonra kurdukları işletmeler ile İŞGEM’de yer alan işletmeler İş Planı hazırlayarak Yeni Girişimci Desteği’ne başvuru yapmaya hak kazanmaktadırlar.

Bir nevi başlangıç sermayesi niteliğinde olan Yeni Girişimci Desteği 30.000 TL geri ödemesiz, 70.000 TL geri ödemelidir. Yeni Girişimci

“ KOSGEB’in Girişimcilik Destek Programı kapsamında bugüne kadar, ESDER ile Esnaf ve Sanatkar Odaları Birliği (ESOB) tarafından 293 adet eğitim düzenlenmiş olup, 9.648 kişi sertifika almaya hak kazanmıştır. KOSGEB tarafından online sisteme geçildikten sonraki dönem için bu girişimcilerden 646’sı kendi işyerini açarak KOSGEB Yeni Girişimci Desteğinden yararlanmıştır.





Desteğinin destekleme oranı 1. ve 2. bölgeler için % 60, 3., 4., 5. ve 6. bölgeler için %70'tir. Kadınlar, engelliler, şehit yakınları ve gaziler için bu oranlar (+) %20 olarak uygulanmaktadır. Bu desteğe başvurabilmek için eğitim sürecini tamamlamış olmak ve destek onay kurullarınca kabul edilebilir bir iş planı sunmak gerekmektedir.

KOSGEB'in Girişimcilik Destek Programı kapsamında bugüne kadar, ESDER ile Esnaf ve Sanatkar Odaları Birliği (ESOB) tarafından 293 adet eğitim düzenlenmiş olup, 9.648 kişi sertifika almaya hak kazanmıştır. KOSGEB tarafından online sisteme geçildikten sonraki dönem için bu girişimcilerden 646'sı kendi işyerini açarak KOSGEB Yeni Girişimci Desteğinden yararlanmıştıdır.

### **Ticari hayata yeni atılacak genç girişimcilere neler önerirsiniz?**

Geçmişte daha çok kâr amacı ile kendi işini kurma ve büyütme olarak tanımlanan girişimcilik günümüzde daha çok risk alma, yenilikleri yakalama, fırsatları değerlendirme ve bunları hayata geçirme süreci olarak tanımlanmaktadır.

İşin başlangıcında fırsatları iyi görerek, işin her aşamasında acele etmeden, süreçlerin olgunlaşmasını sabırla bekleyip sağlam adımlarla yola çıkmalı.

Her şeyden önemlisi, çıkılan bu yolda süreklilik ve başarı istiyorsak, ilk başta güven tesis etmeliyiz. Bu güveni ise ancak temiz ticaret ahlakı ile tesis edebiliriz.

Sonuç olarak; Yapılacak bir işte başarılı olmanın sırrı; ahde vefa, akde



başlangıç sermayesi niteliğinde olan Yeni Girişimci Desteği 30.000 TL geri ödemesiz, 70.000 TL geri ödemelidir. Yeni Girişimci Desteğinin destekleme oranı 1. ve 2. bölgeler için % 60, 3., 4., 5. ve 6. bölgeler için %70'tir. Kadınlar, engelliler, şehit yakınları ve gaziler için bu oranlar (+) %20 olarak uygulanmaktadır. Bu desteğe başvurabilmek için eğitim sürecini tamamlamış olmak ve destek onay kurullarınca kabul edilebilir bir iş planı sunmak gerekmektedir.

sadakat, kârda kanaat ve imalâta dürüstlük gibi ahlâk ölçülerine bağlı hareket etmekte gizlidir.

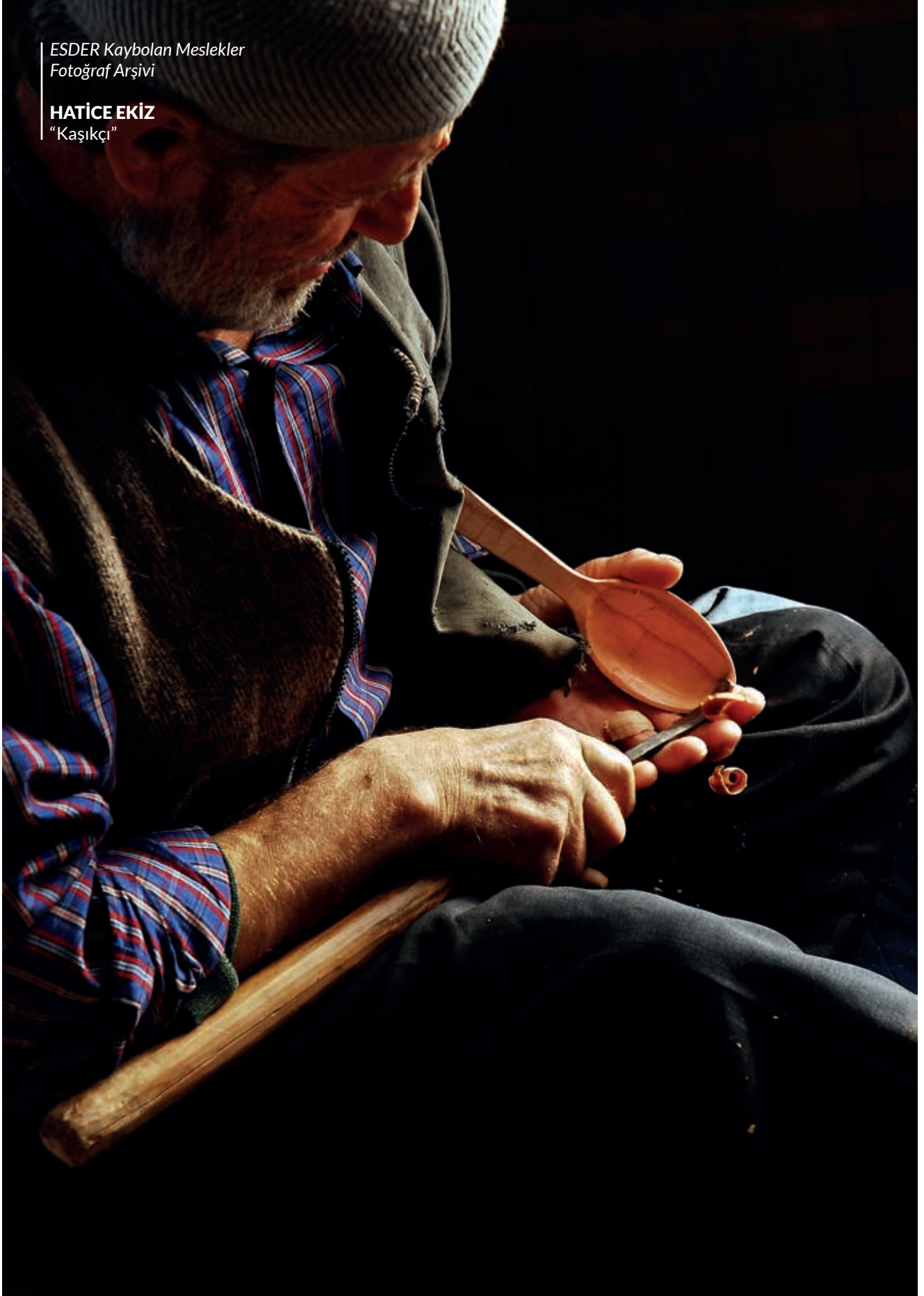
### **KOSGEB'in ileriye dönük projeleri hakkında bilgi verir misiniz?**

Ana amaç olarak büyüme ve istihdamın asıl kaynağı olan girişimci ve KOBİ'lerin ekonomideki paylarının artırılması ve daha rekabetçi hale getirilmesi için ihtiyaç duydukları şekil ve koşullarda desteklerle gelişimlerine katkıda bulunmak amaçlanmaktadır. Önümüzdeki dönemde önümüzdeki orta gelir tuzağının aşılması çerçevesinde Kalkınma Planları ve KOBİ Stratejisi ve Eylem Planı çerçevesinde, daha seçici ve gelişme potansiyel, yüksek işletmelere daha fazla kaynak aktarılması planlanmaktadır. Burada orta ve ileri teknoloji alanında faaliyet gösteren ve hızlı büyüyen işletmelerin ayrıcalıklı olarak destekleneceği destek programları geliştirilecektir.



ESDER Kaybolan Meslekler  
Fotoğraf Arşivi

**HATİCE EKİZ**  
"Kaşıkçı"





# ESNAFTAN ÖRNEK DAVRANIŞ

***Eskişehir'de bir esnaf kapısının önüne koyduğu su sebili ile sıcak havalarda hem vatandaşları hem de hayvanları serinleterek örnek davranış sergiliyor.***

Eskişehir'de bir esnaf kapısının önüne koyduğu su sebili ile sıcak havalarda hem vatandaşları hem de hayvanları serinleterek örnek davranış sergiliyor.

Üniversite Caddesi üzerinde bulunan ikinci el eşya alım satımı yapan esnaf, dükkanının önüne koyduğu su sebili ile Eskişehir'de yaşanan aşırı sıcaklardan bunalan vatandaşları serinletiyor. Esnaf sebilin yanına koyduğu plastik bardaklarla insanların rahatça su içebilmelerine de olanak sağlıyor. Cad-



Su sebilini bu sıcak günlerde satmaktansa, hayır için dükkanın önüne koymayı tercih ettik. Hem ahiretimiz sevap kazanıyoruz hem de insanların susuzluğunu bir derece gideriyoruz. Beklediğimizden daha fazla talep gördük. Vatandaşların tepkisi gayet olumlu oldu.

de üzerinden geçen kişiler, konulan sebilinden su içtikten sonra esnaf ile görüşerek, teşekkür etmeyi ihmal etmiyor.

Koyduğu sebili tamamen hayır için bıraktığını söyleyen ve ismini vermek istemeyen esnaf, eşya alımı yaparken su sebilinin de olduğunu fark ettiklerini belirterek, "Su sebilini bu sıcak günlerde satmaktansa, hayır için dükkanın önüne koymayı tercih ettik. Hem ahiretimiz sevap

kazanıyoruz hem de insanların susuzluğunu bir derece gideriyoruz. Beklediğimizden daha fazla talep gördük. Vatandaşların tepkisi gayet olumlu oldu. Aynı zamanda koyduğumuz sebili gören diğer esnaf arkadaşlar da kendilerince sebile su yardımı yapmaya başladılar. Ayrıca sebilin yanına bir de su kabı koyduk. İnsanların yanı sıra hayvanların da bu sıcak günlerde susuzluğunu gidermek istedik" ifadelerini kullandı.

# MELAHAT TEYZE BİR GÜNDE 1800 TL KAZANDI

Adana'da 'bici bici' satarak geçimini sağlayan bir Melahat Aydın günde 3 liradan 600 bici bici satarak bin 800 lira kazandığını söyledi.

Adana'da 57 yılın en sıcak günleri yaşanırken, vatandaşlar yöresel tatlı "bici bici" ile serinlemek isteyince buz gibi tatlı bici bici de birçok ailenin geçim kaynağı oluyor. 9 yıldır seyyar tezgahta bici bici yaparak 4 çocuğunun geçimini sağlayan Melahat Aydın da bu ailelerden biri. Yılın 6 ayında bici bici satarak aile bütçesine katkıda bulunan Aydın'ın, özellikle çok sıcak geçen haziran, temmuz ve ağustos aylarında günlük kazancı rekor seviyeye ulaşıyor.



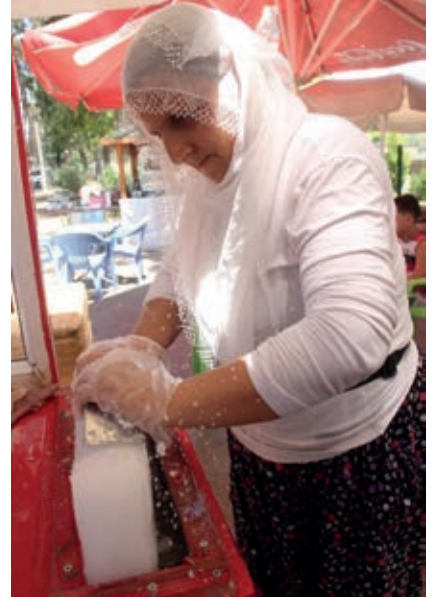




### TEK İŞİ Bici Bici

Nişasta, buz, meyve ve gül suyundan yapılan bir soğuk tatlı olan bici biciyi Adanalıların serinlemek için yediğini anlatan Aydın, "Bici bici işinden başka bir iş yapmıyorum, 9 yıldır bu işi yapıyorum. Bu işe başladığımdan bu yana ailemin ekonomik durumu iyi" dedi. Aydın, özellikle havanın çok sıcak olduğu yaz aylarında satışlarının

çok iyi olduğuna dikkat çekerek şunları kaydetti: "Günde 4 tepsi bici bici bitiriyorum. Her tepsi de 150 bici bici var. Bici bicinin tane-sini 3 liradan satıyorum. Günlük bin 800 lira para kazanıyoruz. Allah'a şükür 4 çocuğum var onların geçimini sağlıyoruz. Ancak bu işi sadece 6 ay yapıyoruz. Hava sıcaklığı arttıkça satışlarımız da artıyor."



Adana'da 57 yılın en sıcak günleri yaşanırken, vatandaşlar yöresel tatlı "bici bici" ile serinlemek isteyince buz gibi tatlı bici bici de birçok ailenin geçim kaynağı oluyor. 9 yıldır seyyar tezgahta bici bici yaparak 4 çocuğunun geçimini sağlayan Melahat Aydın da bu ailelerden biri. Yılın 6 ayında bici bici satarak aile bütçesine katkıda bulunan Aydın'ın, özellikle çok sıcak geçen haziran, temmuz ve ağustos aylarında günlük kazancı rekor seviyeye ulaşıyor.





Etkin Yaşam Merkezi  
Kurucusu Ahmet Diler

# ETKİN YAŞAM MERKEZİ KURUCUSU AHMET DİLER

## Okuyucularımız için kendinizi tanıttirmisiniz ?

Etkin Yaşam Merkezi, eğitimin büyük rol oynadığı dünyamız koşullarında kurumsal ve bireysel eğitim alanlarında çözümler sunmak üzere Ahmet DİLER tarafından 2009 yılında kurulmuştur.

Kişisel başarıyı olumlu yönde etkileyen en önemli belirleyicilerden birinin insan olduğu bilinciyle verdiğimiz eğitimlerimiz ile konusunda uzman danışmanlarımızla birlikte danışanlarımızın mükemmel eşleş-

mesi için çalışmaktayız. Etkin Yaşam Merkezi olarak, tüm danışanlarımızın hedeflerine hızlı ve etkili bir şekilde ulaşmalarına katkı sağlayacak yenilikçi çözümlerinin yaratılmasında ve sunulmasında güçlü veri tabanımızı ve sektörel deneyimlerimizi kullanarak danışanlarımızı en ideal şekilde eğitimlerimizle buluşturmaktayız.

Kurumsal gelişimin, kurumların değişen iş dünyasına adapte olabilmeleri için vazgeçilmez olduğuna inanıyoruz. Bu sebeple eğitim

“ İnsanların sahip olduğu yetkinlik ve davranış özellikleri, kişiyi iş ve özel yaşamında kendisini daha mutlu ve verimli hissetmesini sağlama yönünde geliştirilebilir.

Kişi ve kurumlar herhangi bir alanda sahip oldukları potansiyeli, davranış şekillerini geliştirerek daha ileriye taşıyabilir. Kişisel ve kurumsal gelişimin en temel noktası, elbette ki kişinin ve kurumun kendini tanımasıdır.



verdiğimiz kurumların organizasyonel yapılarına uygun eğitim ve gelişim hizmetleri de sunmaktayız. Sektörel deneyime sahip eğitim kadromuz ile birebir eğitimler, konferanslar ve seminerler gibi birçok farklı eğitim yöntemini kullanarak, danışanlarımızın ihtiyaçlarına "özel" çözümler üretmekteyiz. Bunların yanı sıra kurum olarak, uzun, yorucu ve stresli iş ortamlarının çalışanlar üzerinde yaratacağı psikolojik ve fiziksel etkileri azaltmak amacıyla alanlarında uzman eğitimler tarafından hem biyolojik hem de nörolojik eğitimler vermeye devam ediyoruz.

### **Bulduğunuz konumu tanımlayarak sizleri buraya getiren etkenleri paylaşır mısınız?**

İnsanların sahip olduğu yetkinlik ve davranış özellikleri, kişiyi iş ve özel yaşamında kendisini daha mutlu ve verimli hissetmesini sağlama yönünde geliştirilebilir. Kişi ve kurumlar herhangi bir alanda sahip oldukları potansiyeli, davranış şekillerini geliştirerek daha ileriye taşıyabilir. Kişisel ve kurumsal gelişimin en temel noktası, elbette ki kişinin ve kurumun kendini tanımasıdır.

**ETKİN YAŞAM EĞİTİM VE DANIŞMANLIK**, Bireysel ve Kurumsal gelişim programları ile kişi ve kurumların ilerlemeye açık yönlerinin geliştirilmesine katkıda bulunur ve bu yolla toplam marka değerinin en üst seviyeye ulaşmasına destek olur.

### **Etkin yaşam eğitim ve danışmanlık merkezi hakkında bilgi vermişsiniz? Yoğunlaştığınız eğitim alanlarınız nelerdir?**

Kurumumuz uygulamalarıyla 7 den 70'e herkesin vücudunu ve beyninin en etkin bir şekilde kullanması için alanında uzman kadrosuyla daha sağlıklı ve eğitilmiş nesiller kazandırmak için çalışmalarını sürdürmektedir.

Eğitim alanlarımız ise ;

- Dikkat Eksikliği ve Dikkat Dağınıklığı
- Hiperaktivite
- İdeal nefes eğitimi
- Sınav Kaygısı
- Konsantrasyon ve motivasyon artırma eğitimleri
- Ders Başarısını artırma Eğitimi
- Depresif ve Paniksel duyguya baş edebilme
- Ders çalışma kapasitesini maksimuma çıkartma
- Kurum yöneticilerine Chek-Up,
- Stres Yönetimi,
- Kaygıyla baş edebilme,
- Etkili Liderlik ve Ekip yönetme,
- Öğrenmeyi kolaylaştırma teknikleri,
- İmaj eğitimi,
- Yüksek motivasyon sağlama,
- Problem çözme becerileri,
- Hedef belirleme ve sonuç alma,
- Etkili konuşma ve iletişim,
- Zaman yönetimi,
- Dikkat dağınıklığı ile baş edebilme,
- Kriz yönetme ve zor insanlarla başa çıkabilme

### **Neurofeedback ve biofeedback'i tanımlarmısınız? Uygulama alanları ve uygulama şekillerini açıklar mısınız?**

Neurofeedback (nörofeedback, EEG biofeedback, neurotherapy) beyin dalgalarını değiştirmeye dayanan dijital teknoloji temelli nispeten yeni bir eğitim/mental egzersiz yöntemidir.

Nöronlar arası iletişim elektro-kimyasal süreçler aracılığı ile olur. Beynin elektrik aktivitesi ürettiği uzun zamandır biliniyor. Nitekim klasik EEG'de bu, teşhis için kullanılıyor. Yeni olan, dijital teknoloji sayesinde beyin dalgalarının mental performansın artırılması için kullanılması.

Kişi farkında olmadığı vücut fonksiyonları hakkında bilgilendirilirse bunları kontrol edebilir ve hatta değiştirebilir. Örneğin geri bildirim sağlayan cihazların yardımı ile kişi daha önce kontrol edemediği el ısısını arttırıp azaltmayı kolayca öğrenebilir. Aynı durum beynin elektrik dalgaları için de geçerli. Eğer kendi beyin dalgalarımızı görebilsek, hangi dalganın ne zaman artıp ne





zaman azaldığını öğrenirsek kendi beynimizi kontrol edebiliriz. Ve tekrar eden seanslarla istendik beyin dalgalarını arttırıp, istenmedik beyin dalgalarını azaltabiliriz. Bu beyin egzersizine neurofeedback deniyor.

Yurtdışında özellikle Amerika'da yaygın kullanım alanı olan bu yöntem, ne yazık ki ülkemizde yeterince tanınmıyor.

Uygulama şekli ise beyin dalgalarını bilgisayar yardımı ile arttırıp azaltıyoruz. Beynin elektrik aktivitesini ölçen özel aparat bilgisayara bağlanır. Saçlı deri üzerine yapıştırılan elektrodlar aracılığı ile kişi kendi beyin dalgalarını bilgisayar ekranında renkli barlar şeklinde sayısal değerleri ile birlikte görür. Özel geliştirilen program ile 30 dakika süre ile kişi hedef beyin dalgasını ihtiyaca göre düşürür veya arttırır. İyi yaptığında puan alır ve melodik bir ton duyar. Böylece kişi hem görsel hem işitsel hem de sayısal olarak bilgilendirilir. Beyin doğrudan optimum çalışmayı öğrenir. Yapılan tekrarlar ile bu

öğrenme kalıcı hale gelir. Burada bilgisayar esas olarak ekran görevi görür. Değişikliği yapan ve hedef davranış değişikliğinde başarıyı belirleyen kişinin kendi motivasyonudur. Onun için danışanın işbirliği ve seansların tamamlanması şart. Genelde uygulama haftada 2, toplam 15- 40 seans.

Çocuk eğer küçükse doğrudan 30 dakika ekranı takip edemiyorsa terapist daha fazla müdahil olur. Kafasını fazla hareket ettirmemek şartıyla eğitsel amaçlı oyun oynamasına müsaade edebiliyoruz.

### **Seminer verdiğiniz eğitimlerin içeriği hakkında bilgi verirmisiniz?**

Neurofeedback ve biofeedback yöntemi ile kişisel ve kurumsal başarıyı arttıracak eğitimlerimiz kişilerin ders başarısını arttırma, iş başarısını arttırma, hiperaktivite, sınav stresini giderme, stres yönetimi, performans arttırma, solunum ve nefes egzersizleri, konsantrasyon artırma gibi alanlarda verdiğimiz eğitimlerimizle bireylere ve

“ Kurumumuz uygulamalarıyla 7 den 70'e herkesin vücudunu ve beyninin en etkin bir şekilde kullanması için alanında uzman kadrosuyla daha sağlıklı ve eğitilmiş nesiller kazandırmak için çalışmalarını sürdürmektedir.

kurumlara farkındalık sağlamak için çaba sarfediyoruz.

### **Referanslarınızla birlikte etkin yaşam ve danışmanlık merkezi'nin geleceğe yönelik plan, projeleri nelerdir?**

Referans olarak, Kamu kurumları, yönetici ve personelleri, Emniyet genel müdürlüğü Eğitim daire Başkanlığı, Askeriye, Todaie de eğitimler, Milli Eğitime bağlı birçok okulda eğitim ve seminerler, Ayrıca TRT1, KanalA, Kontv olmak üzere birçok tv kanalında, canlı yayınlarda farkındalık oluşturma eğitimleri sayılabilir.

Etkin yaşam ve danışmanlık merkezi olarak en büyük arzumuz bu uygulama eğitimlerinin ülkemizde sadece özel merkezlerde değil devlet kanalıyla bütün eğitim-öğretim, sağlık kurumlarında bütün vatandaşlarımızın bu eğitimlerden faydalanmasını ve herkesin içinde var olan performansını daha ileri taşıyarak etkin bir biçimde kullanmasını sağlamak asli plan ve projemizdir.

### **Ekleme istedikleriniz...**

5 yaşından 100 yaşına kadar her yaştaki kişinin, oluşan ve oluşabilecek olan; dikkat eksikliği ve dağınıklığı, kaygı bozuklukları, sınav stresi, panik, depresif tavır ve davranışların düzeltilebilmesi, ayrıca nefes egzersiz eğitimleriyle de cinsel performans dahil vücudumuzun ve beynimizin performansını önemli ölçüde artırabilmemiz mümkün olabilmektedir.



# İSTEYEN HERKES BU YÖNTEMLE EV SAHİBİ OLACAK

Tüm Türkiye'de ev sahibi olmak isteyenler için faizsiz bir yöntem var. Bu yöntem ile isteyen herkes tek kuruş faiz ödemedi, aylık taksitleri kendisi belirleyerek, ara ödeme yapmadan istediği herhangi bir evi alabiliyor. Üstelik hiç peşinatı olmayanlar bile bu yöntemle kolaylıkla ev sahibi olabiliyor. Eminevim'in mükemmel yöntemi hakkında detaylı bilgi alın, binlerce aile gibi siz de kendi evinize taşının...

**Şimdi 2. el aranızı değerinin üzerinde peşinat olarak alıyoruz.**



## FAİZ YOK! ARA ÖDEME YOK! İSTEYENE HİÇ PEŞİNATSIZ...

Eminevim'in faizsiz yöntemi ile kredi kullanmadan, hiç ara ödeme yapmadan her ay yüzlerce aile kendi evine taşınıyor. Üstelik hiç peşinatınız yoksa çözüm yine Eminevim'de...



## TAKSİTLERİ SİZ BELİRLEYİN! ₺500, ₺1.000, ₺1.500

Almak istediğiniz evi ve değerini belirledikten sonra bütçenize göre kaç ay taksitle ödeyeceğinize de siz karar veriyorsunuz. Örneğin; 60 ay, 80 ay, 100 ay, 120 ay...



## TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN BEGENDİĞİNİZ EVİ ALIN.

Türkiye'nin neresinde olursanız olun Eminevim ile kolaylıkla ev sahibi olabilirsiniz. Almak istediğiniz evi istediğiniz ilden, ilçeden veya mahalleden siz seçiyorsunuz.

HER AY  
900  
üzeri  
teslimat

Sizi arayıp bilgi verelim...

Adınızı, soyadınızı, ilinizi ve ilçenizi bu numaraya mesaj olarak gönderin biz sizi arayıp bilgi verelim.

0506 108 36 46

444 36 46

Eminevim Bilgi Hattını arayarak daha çok detaylı bilgiye ulaşabilirsiniz...

**EMİNEVİM**  
Ev almanın en kolay yolu

24  
yıl

[www.eminevim.com](http://www.eminevim.com)

[Twitter](#) [Facebook](#) [Instagram](#) [YouTube](#) /Eminevim



## ASLI ERSOY Psiko-zihin Uzmanı

Herkesin hayatın içinde uğruna koşup didindiği gerçek; mutlu olabilmek... Ancak çabaya rağmen bunu başarabilen insanlarsa nedense azınlığı temsil etmekte. Hatta üniversite bitirmek, meslek ve statü edinmek veya varlıklı olmanın da mutlu olabilmeyi başarabilmek için ölçüt olmadığını görüyoruz. Çünkü malumunuz insan aynı zamanda bakan bir canlı...

İnsanlarımızın çoğunun depresyonda yaşadığı günümüzde hayatı ayrıntıları çoğaltarak kolaylaştırmakla gülümsemeyi çoğaltmış olmuyoruz. Küçülüp köy haline gelen dünyada ülke sınırlarını aşarak iletişim kurmak mümkün hale gelmiş olsa da artık birbirimize daha az selam veriyor ve daha az sarılıyoruz. Belki evimizde her türlü elektronik cihaz-uzaktan kumandaları ile birlikte-mevcutsa da evde başını okşayabileceğimiz bir kedimiz bile yok. Müziği yerine gürültü dinlediğimizize çok açık. Televizyon ve şehrin uğultusundan kendimizle kalıp, yaşam otomobilimizi sağa çekerek durup düşünmeye zaman bulamıyoruz. Toplum olarak ko-



# MUTLULUK ÜZERİNE

**Biz hiç yorulmadık,  
Biz hiç yenilmedik desem  
Yalan olur, yalan olur.  
Oyuna devam...  
Biz hiç kaybolmadık,  
Biz hiç kaybetmedik desem  
Yalan olur, yalan olur  
Oyuna devam, oyuna devam...**

**B.Ortaçgil**

nuştığımız mevzular, ekranda seyrettiklerimiz ve dinlediklerimiz ile güldüğümüz konular maalesef bizleri hayatın içinde büyümekten alıkoyacak nitelikte basit, sıradan ve tekdüze...

Peki gerçekte mutluluk nedir? Mutlu olmak için ne lazımdır? Bütün bunlar gerçekte tamamen bireylere ait yani kişiye özelse de mutlaka o bireyin cevaplama gereken sorular olarak yanıt beklemektedir. Çünkü bizler neyi aradığımızı bilmezsek nasıl arayabiliriz ya da bulup bulmadığımızı nasıl bilebiliriz?

Aslında genel olarak baktığımızda mutlu insanların; *mutlu kalmayı başarabilen insanlar* olduklarını söyleyebiliriz. İşte size mutlu kalmayı başarabilen insanlardan birkaç mutluluk formülü:

1. Meselelerinizi çözün ya da kabullenin. (Yani deveyi gütmeli mi yoksa gitmeli mi konusundaki kararsızlık halinden kurtulun)
2. Olumlu konuşun. (Ağzınızdan çıkan gerçekler yaşamsal gerçeğiniz olur.)
3. Dinlenmeye zaman ayırın ve durabilmeyi başarın. (Özellikle





- düzenli uykuya önem verin.)
4. Yeteneklerinizi keşfedip hayata geçirin.
  5. Sadece kendi aslı sorumluluklarınızı sahiplenerek gerektiğinde hayır diyebilmeyi başarın.
  6. Doğal beslenip bitki ve hayvanla meşgul olun.
  7. Müsiki dinleyin.
  8. Hayatınızı, evinizi, giyiminizi, ilişkilerinizi, bakış açınızı gösteriş ve aşırı hırstan arındırıp sadeleştirin.

9. Gülümseme ve sarılmayı arttırın. (Batıda kahkaha odalarında gülme terapileri uygulanmaktadır.)
10. Hergün az da olsa gevşeme ve nefes egzersizleri yapın.

Özetle görüldüğü gibi aslında mutluluğun seçim olduğunun altı çizilmekte. Konuyla ilgili araştırmalarda vurgulanan başka bir ayrıntı da mutlu insanların aynı zamanda sağlıklı, aynı zamanda başarılı insanların kendileri olduğu gerçeği! Seçim sizin...

“ İnsanlarımızın çoğunun depresyonda yaşadığı günümüzde hayatı ayrıntıları çoğaltarak kolaylaştırmakla gülümsemeyi çoğaltmış olmuyoruz. Küçülüp köy haline gelen dünyada ülke sınırlarını aşarak iletişim kurmak mümkün hale gelmiş olsa da artık birbirimize daha az selam veriyor ve daha az sarılıyoruz. Belki evimizde her türlü elektronik cihaz-uzaktan kumandaları ile birlikte-mevcutsa da evde başını okşayabileceğimiz bir kedimiz bile yok. Müsiki yerine gürültü dinlediğimizse çok açık. Televizyon ve şehrin uğultusundan kendimizle kalıp, yaşam otomobilimizi sağa çekerek durup düşünmeye zaman bulamıyoruz. Toplum olarak konuştuğumuz mevzular, ekranda seyrettiklerimiz ve dinlediklerimiz ile güldüğümüz konular maalesef bizleri hayatın içinde büyümekten alıkoyacak nitelikte basit, sıradan ve tekdüze...

# OF ESDER'DEN İFTAR PROGRAMI



**Esnaf ve Sanatkarlar Derneği Of Şubesi tarafından düzenlenen iftar programına ESDER Genel Başkanı Mahmut Çelikus katıldı.**

Anadolu Gençlik Derneği Of Yurt Binasında yapılan ESDER iftar programına katılarak konuşma yapan ESDER Genel Başkanı Mahmut Çelikus, Esnaf ve Sanatkarlar Derneğinin Hz. İbrahim (A.S.)'a dayandığını ifade ederek, derneğin Ahilik anlayışı ile kurulduğunu söyledi. Çelikus, "Kardeşim manasına gelen Ahilik anlayışı ile kurduğumuz Esnaf ve Sanatkarlar Derneğinin kökeni İbrahim (A.S.)'a dayanmaktadır." dedi.

Bütün esnafların kardeşlik duygusunu ön planda tutarak güçlü bir Türkiye oluşturmak istediklerini ifade eden Çelikus, "Derneğimiz genelde "sivil toplum kuruluşu", özeld "esnaf ve sanatkarlar derneği" olarak; hakkın ve hukukun, barışın ve güvenin, adâletin ve eşitliğinin, refahın ve mutluluğun, serbest

rekabete dayalı ekonomik bir yapı ile adil bir toplumsal sistemin hâkim olduğu; tarihe ve topluma mal olmuş yerel ve evrensel değerlerin korunup, gözetildiği; kendi içinde tek vücut, bölgesinde lider ve dünyada etkin bir Türkiye kurulmasına katkıda bulunmak için kurulmuştur." diyerek yaptıkları çalışmaların bu ilkeler doğrultusunda gerçekleştirildiğini söyledi.

İftar sonrası yapılan konuşmalarda söz alan ESDER Of Şube Başkanı Hakkı Zengin'de kısa bir konuşma yaparak, "Of'ta esnaflık yapan bütün kardeşlerimizin ESDER'e katılıp kardeşlik duygusu içerisinde güçlü bir Of'u inşa etmede bizim yanımızda olmalarını istiyoruz. Derneğimiz aracılığı ile bütün esnaflarımıza her alanda destek vermeye gayret ederek önce ahlak ve maneviyat ilkesini şiar edinmiş esnaf topluluğunu kuracağız." dedi.

Saadet Partisi Trabzon Eski İl Başkanı Mahmut Çizmecioğlu'nun da kısa bir konuşması yaptığı programa Saadet Partisi Of İlçe Başkanı

M.Celal Vahapoğlu, ESDER Trabzon Şube Başkanı Muhammet Uçar ve çok sayıda esnaf katıldı.

ESDER iftar programına katılarak konuşma yapan ESDER Genel Başkanı Mahmut Çelikus, Esnaf ve Sanatkarlar Derneğinin Hz. İbrahim (A.S.)'a dayandığını ifade ederek, derneğin Ahilik anlayışı ile kurulduğunu söyledi. Çelikus, "Kardeşim manasına gelen Ahilik anlayışı ile kurduğumuz Esnaf ve Sanatkarlar Derneğinin kökeni İbrahim (A.S.)'a dayanmaktadır." dedi.





Mercedes-Benz

YETKİLİ SERVİSİ



## AYDOĞANLAR OTOMOTİV

Oto Sanayi Sitesi girişi 6. Cadde No: 10 Güvercinlik/ANKARA

Tel: (0312) 278 22 63 (pbx) Fax: (0312) 278 18 76 [www.aydoganlarotomotiv.com.tr](http://www.aydoganlarotomotiv.com.tr)

SİTELERDEN  
YÜKSELEN  
MARKA

# DENLİ AŞŞAP



Nurullah Denli  
Denli Ahşap Sahibi

için özverili bir şekilde faaliyetlerini sürdürmektedir.

Doğruluk ve dürüstlüğün firmanızın öz sermayesi olduğu bilinciyle çalışmaktayız. Firmamız ahşabın şıklığını, zerafetini ve mükemmelliğini yaşatmak için her zaman hizmettedir.

### Ahşap neden bu kadar önemli? Anlatır mısınız.

Ahşap insanlık tarihindeki en eski yapı malzemesidir. Ülkemiz topraklarında da çok eskilerden beri kullanılmaktadır. Özellikle İstanbulun bazı semtleri, Safranbolu ve Beypazarında hala varlıklarını sürdüren yüzlerce yıllık ahşap evler bulunmaktadır. Kapı, pencere ve dolap gibi ürünlerin yapımında neden ahşap malzemelerin tercih edilmesi gerektiği maddeler halinde kısaca açıklanmıştır.

### Denli Ahşap'ı KepenK okuyucuları için anlatır mısınız?

Denli Ahşap Ankara Siteler'de 1988 yılında kurulmuştur. Ahşapta kaliteyi, estetiği ve sağlamlığı müşterilerimizin beğenisine sunmak için çalışmaktayız.

Müşteri memnuniyetini kendisine ilke edinen firmamız değişen teknolojiyi yakından takip ederek, tüm ahşap işlerini tek çatı altında toplayip müşterilerimizin rahatlığı







Ahşabın yangına karşı direnci yüksektir  
Ahşap doğa şartlarına ve depreme dayanıklıdır  
Ahşap yüksek bir taşıma gücüne sahiptir

Ahşap boyut ve şekil değiştirmez

Ahşap ekonomiktir

Ahşap kaynağı yenilebilen ve çevreyle dost tek yapı malzemesidir

*Ahşabın yangına karşı direnci yüksektir;*

Ahşap yapılar yangınlara, ısı geçirmeme ve kömürleşme özellikleri nedeniyle daha uzun süre dayanıklıdır. Genel kanının aksine beton ve çelikten kat kat daha üstündür. Ahşap yangına 30-90 dakika arasında bir süre dayanabilmektedir. Ancak çelik konstrüksiyon çeliğin genleşme katsayısının yüksekliği nedeniyle) normal bir yangına ancak 10 dakika dayanabilmektedir.

*Ahşap doğa şartlarına ve depreme dayanıklıdır;*

Hava şartlarına, kimyasallara karşı en dayanıklı yapı malzemesi ahşaptır. Ahşap malzemeler elektrik ve iletişim hatları ve köprü gibi yapılarda 40-50 yıla kadar dayanabilmektedir. Beton ve çeliğin ömrü çok daha azdır. Betonarme ve çelik yapılar ahşaba göre çok daha fazla ağırlığa sahiptirler. Ahşap aynı ağır-

lıktaki beton ve çeliğe göre daha fazla yük taşıyabilmektedir. Ayrıca ahşap esnekliği sayesinde deprem sarsıntıları ile aynı yönde hareket eder. Bu nedenlerle ahşap diğer yapı malzemelerine göre depreme daha dayanıklıdır.

*Ahşap yüksek bir taşıma gücüne sahiptir;*

Ahşap, beton ve çelikten daha fazla yük taşıyabilmektedir. Ahşap



ile 250 metrelik bir alan kolonsuz olarak inşa edilebilmektedir. Bu tip yapılarda, ağırlığı nedeni ile çelik kullanımı zorlaşmaktadır. ABD ve Almanya gibi ülkelerde spor salonu ve sergi, toplantı ve fuar alanı gibi yapılarda ahşap malzemeler kullanılmaktadır.

*Ahşap boyut ve şekil değiştirmez;*

Ahşap üstün mekanik özelliklere sahiptir. Ahşabın taşıma gücü, eğrilme ve bükülmeye direnci, ısı değişiklikleri ile boyut değiştirmemesi nedeniyle kapı ve pencere gibi ürünler için en ideal yapı malzemesidir.

*Ahşap ekonomiktir;*

Ahşap alternatiflerine göre daha dayanıklıdır. Sararan, eğilen, hasar gören bir pvc pencere veya kapı yenilenmek zorundadır. Buna karşın ahşap ürünler daha uzun ömürlüdür ve karşılaşılabilecek her türlü sorun marangoz yardımı ile giderilebilir. Aksesuarları ve rengi zevkinize uygun olarak rahatlıkla yenilenebilir. Bu nedenlerle ahşap daha ekonomiktir.

*Ahşap kaynağı yenilebilen ve çevreyle dost tek yapı malzemesidir;*

Bilinenin aksine ahşap kullanmak ormanlık alanların azalmasını değil artmasını sağlar. Ahşap kullanımı fazla olan ülkelere bakıldığında ormanlık alanların sürekli arttığı görülür. Kullanılan ahşabın yerine yenisini ve hatta daha fazlasını koymak mümkündür. Ahşap alternatifi olan diğer ürünlerde ise aynı durum söz konusu olamamaktadır. Örneğin kapı, pencere veya dolap gibi herhangi bir ürün gerekli PVC malzemeyi elde etmek için ahşaptan kat kat daha fazla enerji harcanmaktadır. Bu nedenlerle ahşap çevreye en az zararı olan yapı malzemesidir.



I Dr. Gülriz Uygur

## HUKUK ETİĞİ DR. GÜLRİZ UYGUR

Hukuk etiğinin başlıca iki anlamı bulunmaktadır. İlk anlamı, hukuk ve etik arasındaki ilişkiyle ilgilidir. İkinci anlamı ise, genel olarak hukukçu olarak adlandırılan hukuki topluluğa, örneğin hakimler, avukatlar gibi, mensup kişilerin izlemeleri gereken, onların davranışlarına yön veren etik kurallar ve değerlerle ilgilidir. Esasen, hukuk etiğinin bu iki anlamı birbirinden bağımsız değildir. Aralarında karşılıklı bir bağımlılık ilişkisi olduğu bile iddia edilebilir. Bu bağımlılık ilişkisinde de, hukuk etiğinin ilk anlamının ikincisini belirlediği belirtilebilir. Şöyle ki, hukuk ve etik arasında kurulacak ilişkide rol oynayan temel etik değerler, aynı zamanda bir meslek etiği olarak hukuk etiğinde de yer alacak olan temel değerlerdir. Ancak bunun anlamı, meslek etiği olarak hukuk etiğinde başka değerlere yer verilmemesi demek değildir. Aksine, hukuk etiğinde, temel değerlerle ilişkili olduğu sürece başka değerlere de yer vermek mümkündür.

Yukarıda belirtilenleri anlaşılır kılmak için, öncelikle hukuk etiğinin ilk

anlamından hareket etmek gerekmektedir. Bu anlam çerçevesinde de, hukuk ve etik arasında nasıl ilişki kurulabileceğini belirtmek gerekir. Hukuk ve etik arasında, başlıca ve en yaygın ilişki kurma türlerinin, iki şekilde karşımıza çıktığı belirtilebilir. İlk hukuk kavramının tanımlanmasıyla, ikincisi ise hukuka itaat etme nedenleriyle ilişkilidir. Bunun dışında, başta insan hakları olmak üzere, hukukta yer verilen etik değerler ve kavramların da hukuk ve etik arasında ilişki kurmayla ilgili olduğu belirtilebilir. Bu tür konularda, hukuk ve etik arasında ilişki kurmayı sağlayan temel değer ise adalettir. Adalet, hukukun tanımlanmasında yer alabileceği gibi, hukukun amacı olarak da karşımıza çıkmaktadır. Bununla bağlantılı olarak ideal bir hukuk düzeni de, adalete uygun hukuk düzeni olarak tanımlanmaktadır.

Öte yandan, adalet, sadece hukukun oluşturulması, yapılması sırasında değil, hukukun uygulanması sırasında da gözetilmesi gereken bir değerdir. Hukuk uygulayıcılarından, özellikle hakimlerin temel ödevi, adaleti gerçekleştirmektir. Çünkü, dil bir sonuca veya karara ulaşmak için sadece hukuk kuralının adil olması yetmemektedir. Aynı zamanda, bu kuralın, adil bir şekilde uygulanması gerekmektedir. Böylece, hukuk etiğinin ilk anlamının hukukun, hukuk kurallarının ve hukuk uygulamasının adaletin gereklerine uygun olmasıyla ilgili olduğu belirtilebilir.

Bir meslek etiği olarak hukuk etiği de, temel bir değer olarak adaletle ilgilidir. Zira, hukukun nihai amacı adalet, hukuk uygulamasının nihai amacı adil sonuçlara ulaşmak ise (bunu desteklemek adına, duruşma salonlarının da tam da hakimlerin arkasında yer alan "adalet mülkün temelidir" ifadesine yer verilebilir), bu amacı sağlamak için, bu meslekle uğraşanların, yani kendisine hukukçu dediğimiz topluluğun, adil insanlardan oluşması gerekir.

Adil olma, hukukçu olmanın temel bir erdemi olarak ortaya konduktan sonra, yapılacak şeylerden ilki bir karakter erdemi olarak adil olmanın anlamını belirlemek, ardından da adil olmanın bütün hukukçulara yönelik olduğunu belirtmektir.

Adil olma, adalet duygusunu geliştirmiş olmayla yakından ilgilidir. Her insan da, insan olmanın gereklerine uygun olarak, bulunduğu kabul edilmesi gereken adalet duygusu, adaletin gereklerini anlama, uygulama ve bu gereklerle uygun davranmayla ilgilidir. Bu gerekler, adil yasaları uygulama, hakkı gözetme şeklinde örneklendirilebilir. Bunun dışında, hukukçuların adil olabilmeleri için diğer erdemlere de sahip olmaları gerekir. Bunlar arasında önde gelenler ise dürüstlük ve nesnelliktir. Bu erdemleri, hukukçular arasındaki farklılıklara göre genişletmek veya önem sıralarını belirlemek mümkündür. Örneğin, avukatların güvenilir olmaları da gerektiği belirtilebilirken, hakimler için eşit davranmaları, tarafsız olmaları gerektiği belirtilebilir.

Hukukçular, yani hukukla ilişkili meslek grubu derken, bundan, yasa koyucular ve uygulayıcılar olarak iki gruba anlamak ve hukuk etiğinin de, bunların, yasa koyma ve yasa uygulamadaki mesleğe özgü ödevlerinden oluştuğunu belirtmek mümkündür. Burada hukuku uygulayanların, yani hakimler ve avukatların mesleğe özgü erdemleri üzerinde durulacaktır.

Yukarıda belirtildiği gibi, hukukçuların adil olmaları gerekmektedir. Bu gereklilik hakimler söz konusu olduğunda tartışılmaz bir şekilde zorunluluk olarak ortaya konabilirken, avukatlar söz konusu olduğunda tartışmalı bir forma bürünebilmektedir. Şöyle ki, hakimlik ödevi, adaletin gerçekleşmesini sağlamak (veya önüne gelen uyuşmazlığı adil bir sonuca ulaşacak şekilde çözmek) olarak tanımlandığında, hakimlerin bu ödevlerini gerçekleştirmeleri için adil olmaları gerekliliği bir zorunluluk olarak ortaya konabilir.





**bysharing.com ile her üretici, imalatçı ve kobinin bir dış ticaret ekibi var !**

bysharing.com büyükşehirlerde bulunan 112 sanayi bölgesinde yüzbinlerce ticari kuruluşun iletişim kurabileceği geniş bir platformdur. Yabancı firmaların Türkiye'deki firmalar ile hızlı ve sağlıklı iletişim kurmalarını sağlar. Bu konudaki kapsamlı çalışmalarının Türkiye'de örneği yoktur.

## KARADENİZİN RUHU

## SAMSUN

Samsun  
Genel

**Tarih boyunca pek çok farklı uygarlığa ev sahipliği yapmış olan Samsun kenti, Karadeniz Bölgesi'nin en gelişmiş şehridir. Stratejik ve coğrafi konumu, ulaşım olanakları, ticari gücü ve tarihi mirasının getirdiği sorumlulukla her geçen gün büyüyen Samsun, aynı zamanda Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ün Ulusal Mücadele'yi başlattığı şehir olma onurunu taşımaktadır. Üniversitemiz ise Türk halkının bağımsızlık savaşının başladığı '19 Mayıs' tarihinin hem ismine, hem de ruhuna sahiptir.**

Üniversite öğrencilerinin sosyal zamanlarını değerlendirebilmeleri için pek çok alternatifin bulunduğu Samsun; sinemaları, tiyatroları, müzeleri, alışveriş merkezleri, dinlenme ve eğlence alanları ile her türlü kültürel ve sosyal gereksinime cevap verebilen bir şehirdir. Yeşil ve mavinin müthiş bir zarafet içinde bulunduğu şehir, son yıllarda turizm konusunda önemli aşamalar kaydetmiş ve her geçen gün gelişip büyümektedir.

**Samsun Atatürk Müzesi:** Renkli mermerlerden inşa edilen müze 1968 yılında kurulmuştur. Müzenin cephesi, havuz, heykel ve kabartma figürleri ile süslenmiştir.

Müzedede Atatürk'e ait eşyalar, silahlar, kitaplar ve fotoğraflar sergilenmektedir.

**Arkeoloji ve Etnografya Müzesi:** Atatürk müzesinin yanında bulunan Müze 1981 yılında açılmıştır. Samsun ve çevresinde ele geçen Kalkolitik, İlk Tunç, Hitit, Helenistik ve Roma dönemlerine ait eserler ile Müzeye intikal etmiş etnografik nitelikli eserler sergilenmektedir.

**Gazi Müzesi:** Atatürk'ün 19 Mayıs 1919'da Samsun'a geldiği zaman kalmış olduğu mintika Palas Otelidir. Müzeye dönüştürülen Otelde Atatürk'ün kullanmış olduğu eşyalar ve fotoğraflar sergilenmektedir.





Seyyid Kudbettin  
Türbesi

**İkiztepe Ören Yeri:** Bafra il-  
çesinin 7 km. kuzeybatısında  
bulunmaktadır. Yüzeý araştırma-  
larında Eski Tunç Çağı ile Erken  
Hitit dönemi yerleşimleri olduğu  
anlaşılmıştır. İkiztepe'yi oluşturan  
yükseltiler dört gruba ayrılmıştır.  
İkiztepe'nin ilk katı M.Ö. 2. bin  
başlarında yoğun yerleşmeye  
sahne olmuştur.

**Kaledoruğu Höyüğü:** Kavak  
ilçesinde bulunan höyükte, Eski  
Tunç Çağı buluntuları 1940-1942  
yıllarında yapılan kazılar sonucu

günü şığına çıkarılmıştır. Gömütle  
ölülerin düzeltilmiş toprak üstüne  
hoker (cenin) pozisyonunda yatı-  
rıldığı dikkati çekmektedir.



Kaledoruğu  
Höyüğü

## ÖRENYERLERİ

### Dündartepe (Öksürüktepe) Ören

**Yeri:** Samsun Merkez ilçenin 3 km.  
güneydoğusunda bulunan 15 m.  
yüksekliğindeki Höyükte, Kalko-  
litik, Eski Tunç ve Hitit çağlarına  
ilişkin üç kültür katı vardır. Höyü-  
ğün tepesindeki en son yerleşme  
Eski Tunç Çağı'na aittir. Höyüğün  
eteklerinde Hitit yerleşmesine  
rastlanmıştır.

**Tekkeköy Ören Yeri:** Dündarte-  
pe'nin 14 km. güneydoğusunda  
Tekkeköy ilçesi sınırları içinde yer  
almaktadır. 1940'da yapılan arke-  
olojik kazı çalışmaları sonucunda  
Hitit ve Eski Tunç Çağı dönemleri-  
ne ait buluntular ele geçmiştir.



Kızılırmak  
Deltası





Büyük Camii

Deltası Türkiye'nin, Karadeniz sahilindeki doğal özelliklerini koruyabilmiş en büyük ve en önemli sulak alanıdır. Samsun ilinde, Kızılırmak Nehri'nin denize döküldüğü yerde, Bafra, Alaçam, 19 Mayıs ilçeleri sınırları içinde kalan alanın Samsun-Sinop Karayolu kuzevinde kalan kısmıdır. Delta sulak alan ekosistemi biyolojik çeşitlilik açısından son derece zengindir. Flora ve fauna zenginliği, yapılan bilimsel çalışmalarla ortaya konmuştur. Özellikle kuş varlığı ve Kumullardaki bitki örtüsü ile sazlıklar deltanın canlılar için vazgeçilmezliğini sağlamaktadır.

### CAMİLER, TÜRBELER

**Büyük Camii:** Kale mahallesinde, Saathane Meydanı yakınında yer almaktadır. Batumlu Hacı Ali tarafından 1884'te yaptırılmıştır. Mermer mihrap ve ahşap minberi dikkati çekmektedir.

**Yalı Camii:** Buğday Pazarı semtinde, Gümrük ve İskele Caddesi üzerindedir. Mehmet Sadık Bin Abdullah tarafından 1312 yılında yaptırılmıştır. Tronoplu kubbesi, sekizgen bir kasnak üzerine oturmuştur. Küçük ve dikdörtgen kaideli bir minaresi vardır.

**Kurşunlu Camii:** Pazar Mahallesi, 100. Yıl Bulvarı üzerinde yer

> **Lerdüğe Tümülüsleri:** Havza ilçesinin 21 km. doğusunda Lerdüğe döneminde beş tümülüs saptanmıştır. 1946 yılında başlatılan çalışmalarda çıkan buluntular Ankara Anadolu Medeniyetleri Müzesi'ndedir. 4 no'lu tümülüsün buluntularından ve mimari tekniğinden M.Ö. 1-M.S. 2. yüzyıl arasında kullanıldığı anlaşılmaktadır.

### DOĞAL SİT ALANLARI

**Kızılırmak Deltası (Balık Gölleri):** İlçe sınırları içerisinde bulunan Kızılırmak'ın binlerce yıl Anadolu'dan sürükleyip getirdiği sedimenlerle oluşturduğu bereketli deltasında aynı zamanda ülkemizin en önemli sulak alan ekosistemlerinden biri olan Bafra Balık Gölleri de bulunur.

**Simenit Gölleri:** Terme tarafından denize akan bir çayın, arazinin çok düz olmasından dolayı denize dökülmeden önce geniş bir alana yayıldığı, iç içe göller oluşturduğu görülmektedir.

**Hacı Osman Ormanı:** Çarşamba İlçesi Gelemen Çiftliği bitişiğinde yer alan Hacı Osman Ormanı, Orman İşletme Müdürlüğü Mülkiyetinde ve koruması altındadır.



Yalı Camii

Orman alanı dişbudak, meşe, gürgen ve akçaağaç türlerinden oluşmaktadır.

**Kızılırmak Deltası:** Kızılırmak



Atatürk Anıtı



Kuşunlu  
CamiiGazi  
Müzesi

almaktadır. Hicri 1340'da Molla Fahrettin tarafından yaptırılmıştır. Cami kare planlı olup, kesme taştan yapılmıştır. Sekizgen kasmağa

oturan kubbeye giriş tonozlarla sağlanmıştır.

**Hacı Hatun Camii:** Kale Mahallesi Saathane Mahallesi yakınındadır. 1694 yılında İbrahim kızı Hatice Hatun tarafından hayrat olarak yaptırılmıştır. Kesme taştan yapılmış olan cami kare planlı, tek kubbelidir.

**Kale Camii:** Kuyumcular çarşısının yakınındadır. 1314'de İlhanlı Valisi Emir Timurtaş Paşa adına yaptırılmıştır.

**Pazar Camii:** Pazar mahallesinde bulunmaktadır. 14. yüzyıl İlhanlı

Arkeoloji ve  
Etnografya Müzesi

yapısı olan eser, 1819'da onarılmıştır. Cami dikdörtgen planlı olup, ahşap çatı ile örtülüdür.

**Türbeler:** Samsun'da yer alan türbeler şunlardır: Şeyh Seyyid Kudbettin Türbesi, Kılıçdede Türbesi, Emir Mirzabey Türbesi, Hızırbey Türbesi ve Mustafabey Türbesi.

**Atatürk Anıtı:** Avusturyalı heykeltıraş Heinrich Krippel'in yapıtı Hükümet Konağı yakınındaki parktır. Tunç heykel 1932'de yerine konmuştur. Kaidenin yüzlerinde Atatürk'ün Samsun'a çıkış öyküsü betimlenmiştir. Asker giysili Atatürk, şaha kalkmış at üstündedir. Heykel kaideye, atın arka ayakları ve kuyruğuyla oturmaktadır.

**İlk Adım Anıtı:** Samsun Limanındaki taş anıt 1969'da açılmıştır. Dayanışmayı simgeleyen yapıtı, mimar Seçkin Viter'in tasarımıdır. Ayrıca bir taş blok üstünde "1919 senesi Mayıs'ın 19. günü Samsun'a çıktım. Gazi Mustafa Kemal" yazılıdır.

### KORUNAN ALANLAR

Samsun - Haciosman Ormanı Tabiatı Koruma Alanı

### YAPMADAN DÖNME

- Samsun Arkeoloji ve Etnografya Müzesini görmeden,
  - Amisos Hazinesini görmeden,
  - Ladik Hamamayağı Kaplıcalarına gitmeden,
  - Onur Anıtı; 19 Mayıs 1919'da Atatürk'ün Kurtuluş Savaşımızı başlatmak üzere Samsun'a çıkışını sembolize eden bronz heykeli görmeden,
  - Kurupelit mevkiindeki lokantalarda Samsun pidesi ile turşu kavurması yemeden, Kaymaklı Bafra Lokumunu tatmadan,
  - Ladik Gölü'nde bulunan tahta balığını ve turna balığını yemeden...
- Dönmeyin.



# Kurban; Allah'a yakınlaşmak, muhtaçla paylaşmaktır



2015 Kurban Bedeli **340**

₺

Afrika

Asya

₺ 390

Çeçen Kamp. Balkanlar

₺ 550

Türkiye - Filistin-Türkmen-Suriye Kamp.

₺ 620

Gazze

₺1000

Kurbanlarınız  
vekâletle alınır,  
kestirilir  
et olarak  
dağıtılır.



TÜRKİYE FİNANS

KUVEYT TÜRK

ZİRAAT

VAKIFBANK

HALK BANKASI

Şubelerindeki

**CANSUYU**

**Kurumsal Tahsilat**

Hesaplarından

Bağış yapabilirsiniz.

POSTA ÇEKİ 511 75 63

**CANSUYU**

Yardımlaşma ve Dayanışma Derneği

Online Bağış

[www.cansuyu.org.tr](http://www.cansuyu.org.tr)

**Genel Merkez: 0(312) 285 20 03**



**Son 10 yılda,**  
800 bin Girişimci Kobi'mize  
725 milyar TL finansman sağladık.  
Ülkemiz daha fazlasına kavuşsun diye,  
**Ziraat 151 yıldır**  
**Girişimci Kobilerimizle el ele.**



Müşteri İletişim  
Merkezi  
[www.ziraatbank.com.tr](http://www.ziraatbank.com.tr)



**Ziraat Bankası**

Bir bankadan daha fazlası





# ESNAF VE SANATKARA DESTEK BÖYLE OLUR!

İşte Halkbank'tan esnaf ve sanatkarlara gerçek destek!  
Şimdi Türkiye'nin ilk 0 faizli ve 5 yıla varan vadeli işletme kredileriyle  
bereketinize bereket katmanın tam zamanı! Size en yakın Halkbank  
Şubesi'ne ya da Esnaf ve Sanatkarlar Kredi ve Kefalet Kooperatifi'ne uğrayın,  
alinterinizin değerini bilenlerle işlerinizi canlandırın!

\*Sıfır faizli krediler kaybolmaya yüz tutan mesleklerdeki esnaf ve sanatkarlara ya da en az 3 yıllık ustalık belgesi sahibi,  
son 1 yıl içerisinde işyerini kurmuş esnaf ve sanatkarlara kullandırılan krediler için geçerlidir.  
Halkbank koşullarda değişiklik yapma hakkını saklı tutar.

 **HALKBANK**